

**ELENCO CANDIDATI AL CONSIGLIO  
DELLA SEZIONE CENTRO-SUD  
PER IL TRIENNIO 2027-2029**

| N   | NOMINATIVO             | SOCIO DAL | CONSIGLIERE<br>USCENTE |
|-----|------------------------|-----------|------------------------|
| 1.  | AVALLONE ALBERTO       | 2020      | *                      |
| 2.  | BINI RICCARDO          | 2023      | *                      |
| 3.  | BRUNI ROBERTA          | 2020      | *                      |
| 4.  | CAMPOBASSO DIANA       | 2023      | *                      |
| 5.  | D'AMORA IDA            | 2023      | *                      |
| 6.  | FEDELE GIOVANNI        | 2021      | *                      |
| 7.  | FONTECCHIA MONIA       | 2026      |                        |
| 8.  | GIALONARDO ERICO       | 2023      | *                      |
| 9.  | GIUSTA RITA            | 2015      | *                      |
| 10. | GRANATI CHIARA         | 2026      |                        |
| 11. | GRISCI ROBERTO         | 2021      | *                      |
| 12. | MARNONI PAOLO          | 1997      | *                      |
| 13. | MELANDRO PIERDANILO    | 2022      | *                      |
| 14. | NICOLETTI BERNARDO     | 2025      |                        |
| 15. | NIGRO VINCENZO         | 2021      | *                      |
| 16. | PERSIANI ACERBO SERENA | 2005      | *                      |
| 17. | STANCA MAURIZIO        | 2023      | *                      |

## **CURRICULUM VITAE**

### **AVALLONE LUCA**

**Anno nascita:** 1983

**Socio dall'anno:** 2020

**Titolo di Studio:** Ingegneria Meccanica e Master in Procurement Management

**Attualmente:** Responsabile Pianificazione e Monitoraggio Approvvigionamenti

Sono Ingegnere Meccanico con oltre 17 anni di esperienza nei settori del Procurement e della Supply Chain. Nel corso della mia carriera ho operato in contesti aziendali di rilievo nazionale e internazionale, tra cui Accenture, Leonardo e ACI Informatica, maturando una visione trasversale che unisce le logiche competitive del mercato privato al rigoroso quadro normativo del settore pubblico. Il mio legame con l'ecosistema associativo è profondo e radicato: dal 2019, infatti, sono in possesso della Qualificazione professionale di Livello 3 Acquisti e Supply Chain rilasciata proprio da ADACI. Il mio percorso professionale ha preso il via nella consulenza presso Accenture come SAP Consultant, dove mi sono occupato di analisi e sviluppo di soluzioni per la gestione informatica della supply chain. Successivamente, ho trascorso oltre dieci anni in Leonardo, crescendo fino ad assumere il ruolo di Responsabile dell'Unità Procurement Project Management per il settore Air Traffic Control a livello globale. In questo contesto ho elaborato piani di procurement complessi, definito le strategie d'acquisto e condotto negoziazioni internazionali, maturando anche un'esperienza diretta sul campo nella gestione di progetti in Qatar. Dal 2020 ricopro il ruolo di Responsabile dell'Unità Pianificazione e Monitoraggio Approvvigionamenti in ACI Informatica. In questa veste coordino i piani triennali di acquisto garantendo la compliance al Codice degli Appalti (D.Lgs. 36/2023). Mi occupo quotidianamente delle verifiche di legge tramite il Fascicolo Virtuale dell'Operatore Economico (FVOE), delle autorizzazioni dei subappalti e dell'esecuzione contrattuale di diversi contratti. Questa solida base operativa è affiancata da una formazione accademica mirata al management e all'innovazione. Dopo la laurea con 110 e lode in Ingegneria Meccanica indirizzo Gestionale, ho conseguito un Master in Business Administration (MBA) e un Executive Master in Procurement Management. A conferma del mio interesse per l'efficiamento dei processi pubblici, la mia tesi per quest'ultimo master ha riguardato proprio lo studio di un "Albo Fornitori unico per la Pubblica Amministrazione". Le mie competenze sono validate da certificazioni di rilievo: sono Lead Auditor per i Sistemi di Gestione per la Qualità (ISO 9001) e Ambientale (ISO 14001), e ho ottenuto la certificazione in Project Management CAPM del PMI. Inoltre ho scritto vari articoli in ambito procurement per l'Ordine degli Ingegneri di Roma

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

In qualità di Consigliere ADACI, il mio obiettivo principale sarà quello di rendere la nostra Associazione un ecosistema sempre più vitale, inclusivo e radicato nel tessuto economico reale. Intendo concentrare la mia attività su tre direttrici strategiche fondamentali:

1. **Potenziamento del Networking e Innovazione nella Formazione** Credo fermamente che il valore primario di un'associazione risieda nella sua capacità di generare connessioni di qualità e di elevare le competenze dei propri iscritti. A tal fine, intendo promuovere: Tavoli di lavoro e Cross-Industry Networking: Creazione di incontri periodici (sia fisici che virtuali) focalizzati sullo scambio di best practice tra professionisti di settori diversi. L'obiettivo è favorire la contaminazione tra il mondo privato e quello pubblico, affrontando temi cruciali del settore. Mentorship e Formazione Continua: Proporrò l'istituzione di un programma di "Mentorship Associativa", in cui i professionisti più esperti possano affiancare i giovani buyer o i colleghi che iniziano ora la professione. Creazione di standard documentali ADACI da mettere a disposizione dei soci.
2. **Radicamento sul Territorio e Creazione di Sotto consigli Regionali** Per essere un punto di riferimento autentico, ADACI non può limitare la propria attività ai soli grandi centri urbani, ma deve presidiare capillarmente i distretti industriali e le aree periferiche, che costituiscono il vero motore del tessuto produttivo italiano. Il mio piano d'azione prevede il decentramento e la creazione di Sotto consigli Regionali o Comitati Territoriali. Queste delegazioni locali avranno l'autonomia per intercettare le specifiche esigenze delle piccole e medie imprese del loro territorio, organizzando eventi, seminari e visite aziendali in loco. Permettendo ad

ADACI di dialogare più strettamente con i distretti produttivi e sedi distaccate delle Università. In questo modo, l'Associazione diventerà un partner strategico direttamente accessibile per le aziende locali che desiderano strutturare e modernizzare la propria funzione Acquisti.

3. Sviluppo e Crescita della Base Associativa Una base associativa ampia e diversificata è garanzia di autorevolezza e sostenibilità per il futuro di ADACI. Per far crescere il numero dei soci, propongo un approccio proattivo basato sul "valore percepito". Vorrei rafforzare le partnership con le Università e le Business School, per presentare ADACI ai neolaureati non solo come un'associazione, ma come un acceleratore di carriera, anche attraverso percorsi di orientamento alla professione.

## **CURRICULUM VITAE**

### **BINI RICCARDO**

**Anno nascita:** 1966

**Socio dall'anno:** 2023

**Titolo di Studio:** Laurea in Economia e Commercio

**Attualmente:** Equity Partner BIP Consulting Group Spa Responsabile centro eccellenza procurement

Riccardo Bini ha un'esperienza pluriennale nella consulenza strategica e direzionale, costruita prevalentemente nel mondo degli approvvigionamenti, presso le principali realtà aziendali nazionali e internazionali nei settori private e public. Bip Equity Partner, fondatore e responsabile del Competence Centre Procurement, dedicato allo sviluppo di soluzioni per l'evoluzione del modello organizzativo e gestionale della Direzione Acquisti, per la digitalizzazione e applicazione di soluzioni AI e per la sostenibilità degli acquisti. In ADACI è consigliere della sezione centro-sud.

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

AI Procurement, Relazioni con Università e Centri di ricerca, Speech in occasione di eventi e conferenze ADACI, supporto ad attività formative, di on boarding e placement dei giovani colleghi che hanno partecipato alle iniziative formative dell'Associazione

## **CURRICULUM VITAE**

### **BRUNI ROBERTA**

**Anno nascita:** 1970

**Socio dall'anno:** 2020

**Titolo di Studio:** Laurea

**Attualmente:** DIRETTORE PROCUREMENT - Regional Lead - AbbVie srl/Inc.

Director Procurement, Regional Lead dell'azienda Bio-Farmaceutica AbbVie/Allergan con consolidata esperienza in Procurement, Supply Chain e Project Management nei settori biofarmaceutico e medical aesthetics. Gestisco i Site Procurement Teams localizzati negli Stati Uniti, a Puerto Rico e in Europa, assicurando continuità di fornitura, creazione di valore, conformità, innovazione e allineamento alle strategie globali di categoria. Business partner dei Site Leadership Team e delle funzioni R&D e Science & Technology, con comprovata capacità di guidare negoziazioni complesse, ottimizzare costi e processi, sviluppare relazioni strategiche con i fornitori e implementare piattaforme e strumenti digitali di procurement. Leader inclusiva, orientata ai risultati, alla collaborazione cross-funzionale e al miglioramento continuo. Competenze chiave: Strategic sourcing e supplier management | Negoziazione e gestione contratti | Assurance of Supply | Cost saving e spend analysis | Compliance e risk management | Leadership e stakeholder engagement | Procurement digitale | Project management | Lean Six Sigma | Supply planning. Certificazione AbbVie Procurement Academy 2024 - CIPS Cherthered Inst Procurement & Supply - APICS certificazione Logistica and Supply mgnt.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

La mia candidatura nasce dalla volontà di mettere a disposizione dell'Associazione le competenze, l'esperienza e le relazioni internazionali maturate nel mondo degli Acquisti, contribuendo alla crescita della professione e alla valorizzazione dei professionisti più giovani. Credo che un'associazione nazionale degli Acquisti possa svolgere un ruolo ancora più incisivo nel creare occasioni di confronto, condivisione e trasferimento di conoscenze tra professionisti provenienti da PMI, grandi aziende e multinazionali. La diversità delle esperienze può diventare una fonte concreta di apprendimento reciproco, generando valore per i professionisti, le aziende e il sistema economico. Adaci è una comunità che genera valore: Qualora fossi chiamata a ricoprire il ruolo di Consigliere, vorrei contribuire alla realizzazione di iniziative semplici, concrete e replicabili, valorizzando il patrimonio di competenze della comunità dei dirigenti e responsabili Acquisti dell'Associazione. Il filo conduttore sarebbe mettere le persone e le loro competenze al centro. L'Associazione dispone di un patrimonio straordinario: soci con esperienze significative in contesti aziendali differenti. Questo patrimonio può essere condiviso e trasformato in valore attraverso iniziative accessibili, pragmatiche e vicine alle esigenze delle imprese. Sarebbe utile creare occasioni in cui professionisti esperti possano raccontare approcci, metodologie e percorsi che abbiano generato benefici economici, organizzativi e culturali. Il coinvolgimento di giovani professionisti e universitari potrebbe rendere il confronto più dinamico e favorire il dialogo tra generazioni. L'obiettivo non sarebbe soltanto trasferire best practice, ma confrontarsi apertamente su temi centrali per la funzione Acquisti: organizzazione, sviluppo delle persone, relazione con il business, gestione dei fornitori, digitalizzazione, compliance, misurazione delle performance e crescita della funzione, anche alla luce delle nuove opportunità tecnologiche. Un'ulteriore iniziativa potrebbe portare parte delle attività dell'Associazione direttamente nelle aziende, attraverso incontri gratuiti rivolti ai responsabili e ai team Acquisti. Professionisti qualificati potrebbero mettere a disposizione delle imprese momenti di confronto su temi di interesse generale, senza finalità commerciali. Questa attività avrebbe una duplice valenza: permetterebbe alle aziende di avvicinarsi a una comunità professionale qualificata, scoprendo competenze e opportunità di confronto; al tempo stesso, favorirebbe la conoscenza del percorso formativo, delle iniziative dell'Associazione e dei benefici derivanti dall'essere soci. Propongo inoltre la possibile creazione di un team di professionisti volontari a supporto delle aziende interessate a prepararsi a un percorso di certificazione professionale riconosciuto a livello nazionale. Con un approccio pratico e orientato al miglioramento, il team potrebbe offrire: suggerimenti e indirizzi operativi; analisi dell'organizzazione della funzione Acquisti; indicazioni sulla struttura e sulle competenze del team; confronto su procedure e strumenti; supporto su compliance e best practice; individuazione delle aree di miglioramento; supporto nella definizione del percorso di preparazione alla certificazione. Non si tratterebbe di sostituirsi a consulenti o organismi di certificazione, ma di offrire un confronto qualificato e indipendente tra professionisti degli Acquisti, capace di trasferire esperienza concreta e promuovere cultura professionale. La mia candidatura a Consigliere nasce quindi dalla volontà di contribuire a costruire un'Associazione sempre più aperta, inclusiva e connessa con il mondo reale degli Acquisti: capace di mettere in relazione PMI e multinazionali, professionisti senior e giovani, aziende e formazione. Vorrei che i colleghi più giovani percepissero l'Associazione non solo come un luogo di formazione, ma come una vera comunità professionale, nella quale trovare competenze, confronto, relazioni e opportunità di crescita.

**CURRICULUM VITAE  
CAMPOBASSO DIANA**

**Anno nascita:** 1990

**Socio dall'anno:** 2023

**Titolo di Studio:** Laurea Magistrale Giurisprudenza

**Attualmente:** Responsabile area programmazione consulenza e acquisti in PagoPa

Sono un avvocato specializzato in Diritto Amministrativo, Appalti Pubblici e Contrattualistica, con una solida esperienza maturata in primarie realtà pubbliche e societarie. Attualmente ricopro il ruolo di Responsabile

Programmazione, Acquisti & Consulenza in PagoPA S.p.A., dove coordino la pianificazione degli acquisti, le procedure di affidamento, la consulenza legale e la stipula di accordi con enti pubblici. In precedenza, ho lavorato come legale in Ferrovie dello Stato Italiane S.p.A., occupandomi di gare d'appalto, convenzioni e accordi nazionali e internazionali, oltre ad aver svolto attività di tirocinio presso l'Avvocatura Generale dello Stato e l'Avvocatura di Roma Capitale. Laureata in Giurisprudenza, ho completato la mia formazione con due Master di II Livello (in Diritto Processuale Amministrativo e per Giuristi d'Impresa). Unisco competenze legali e di procurement a capacità organizzative, problem solving e gestione di processi complessi.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Organizzazione di eventi di networking dinamici e informali e aperitivi tematici per avvicinare le nuove generazioni di buyer ad ADACI e favorire il confronto con i professionisti senior. Dare maggiore visibilità e pubblicità agli eventi e alle attività di ADACI sui canali digitali e sul network professionale per accrescerne l'attrattività. Promuovere momenti di approfondimenti di taglio più operativo su evoluzioni normative, AI e best practice negli acquisti pubblici e privati.

**CURRICULUM VITAE**

**D'AMORA IDA**

**Anno nascita:** 1972

**Socio dall'anno:** 2023

**Titolo di Studio:** Laurea in Economia e Commercio Internazionale e Mercati Valutari

**Attualmente:** Dirigente SACE - Responsabile Customer Centricity Programme

Laureata con lode in Economia e Commercio Internazionale e Mercati Valutari nel 1998, Ida D'Amora inizia il suo percorso lavorativo in SACE nel 1999 svolgendo attività di audit e monitoraggio organizzativo sui processi aziendali. Nel 2002, con l'introduzione nell'ambito della Pubblica Amministrazione delle attività di Controllo di Gestione, ha ricevuto l'incarico di disegnare, avviare ed implementare un Modello di Controllo di Gestione in SACE, attività che l'ha portata successivamente a essere Responsabile della funzione di Pianificazione e Controllo di SACE e delle società del Gruppo. Nel 2017 è nominata CFO di SIMEST, società entrata a far parte del Gruppo SACE nel 2016, coordinando le attività di Contabilità e Bilancio, Tesoreria e Finanza, Pianificazione e Controllo, Acquisti. Nel 2022 rientra in SACE (a seguito del cambio di governance intervenuto nel Gruppo Cdp) nel ruolo di Head of Procurement di SACE e delle società del Gruppo. Dal 2024 assume il ruolo di Head of Customer Insight and Product Solution e, da maggio 2026, è Responsabile del Progetto Strategico Trasformativo Customer Centricity Programme.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

In qualità di Consigliere ADACI, intendo dedicare la mia attività allo sviluppo di iniziative volte a rafforzare il ruolo strategico del procurement come leva di valore, innovazione, sostenibilità e centralità del cliente interno. Forte di un percorso professionale maturato in ambiti diversi desidero contribuire alla crescita culturale dell'Associazione promuovendo tavoli di confronto, percorsi formativi e progettualità dedicate a digital procurement, misurazione delle performance, risk management, ESG, semplificazione dei processi e sviluppo delle competenze manageriali. Intendo inoltre favorire il dialogo tra imprese, istituzioni, università e giovani professionisti, contribuendo a consolidare ADACI come luogo di riferimento per l'evoluzione della funzione acquisti e supply management, in una prospettiva sempre più orientata alla generazione di valore, alla qualità del servizio, all'innovazione e alla sostenibilità delle filiere. Iniziative specifiche: Procurement Customer Centric, Tavoli di lavoro su innovazione e nuove modalità di processi di acquisto,

- Mentoring e sviluppo dei giovani professionisti del procurement.
- Rafforzare il ruolo culturale di ADACI come punto di riferimento per l'evoluzione della professione acquisti e supply management.
- Favorire il dialogo tra procurement, finance, controllo di gestione, business e funzioni commerciali.

- Promuovere contenuti e iniziative che rendano il procurement più vicino ai bisogni delle imprese, dei clienti interni e del sistema Paese.
- Contribuire alla creazione di eventi, workshop e position paper su procurement strategico, customer centricity, sostenibilità, digitalizzazione e misurazione del valore.
- Sostenere il coinvolgimento di giovani, università e nuove professionalità, anche attraverso percorsi di orientamento, testimonianze e casi concreti.
- Valorizzare la contaminazione tra esperienze aziendali diverse, creando occasioni di confronto tra grandi imprese, PMI, PA, professionisti e mondo accademico.
- Contribuire alla diffusione di standard professionali, competenze qualificate e cultura manageriale, in linea con il ruolo di ADACI come associazione di riferimento per acquisti e supply management.

## **CURRICULUM VITAE**

### **FEDELE GIOVANNI**

**Anno nascita:** 1982

**Socio dall'anno:** 2021

**Titolo di Studio:** Laurea Triennale In Ingegneria Industriale L-09 , Laurea Magistrale In Ingegneria Industriale Lm-33

**Attualmente:** Procurement Manager

Laureato in Ingegneria Industriale (L-9) e Ingegneria Industriale – Laurea Magistrale (LM-33), ho sviluppato un percorso professionale trasversale tra Industry, Procurement, Hospitality e Real Estate. Ho iniziato la mia carriera nell'industria metalmeccanica, nel settore Firefighting Systems, come Workshop Manager, maturando esperienza diretta in Production Management, Planning e Supply Chain. Successivamente, come Purchasing Manager, ho gestito Technical Purchasing, Supplier Sourcing & Selection, negoziazioni e approvvigionamenti a supporto della produzione. Ho proseguito il mio percorso nel settore Hospitality, Real Estate & Luxury, assumendo responsabilità crescenti fino alla gestione della Procurement Strategy di Gruppo in un contesto hospitality multi-property. Attualmente opero come Procurement Manager, con responsabilità su Direct & Indirect Purchasing, Strategic Sourcing, Supplier Management & Auditing, Tendering & Negotiation, Contract Management, Long Term Agreements, outsourcing, appalti e Cost Optimization. Il mio perimetro comprende sia il Procurement delle strutture in esercizio (Running Operations), con focus su budget, saving, compliance e standardizzazione dei processi, sia le attività di Development, CAPEX e Asset Management Procurement relative a nuove aperture, ristrutturazioni e pre-opening. In ambito CAPEX gestisco il procurement di FF&E e OS&E lungo l'intero processo, dal Budgeting e Design Development fino a Tender, Award, Production e Delivery, assicurando il rispetto di budget, quality e timelines e interfacciandomi con Design Teams, Architectural Firms, Project Management, Operations, Finance e Legal. Completa il profilo l'esperienza nella gestione di international sourcing & imports, ERP Procurement Systems, supplier qualification, process optimization e Sustainability. Il background tecnico-industriale, unito all'esperienza nel Procurement strategico e operativo, mi consente di coniugare competenze tecniche, economiche e contrattuali con un approccio orientato a cost efficiency, risk management, qualità e business objectives.

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Intendo dedicare la mia attività di Consigliere al rafforzamento della presenza e del ruolo di ADACI sul territorio, contribuendo alla crescita della base associativa e a un maggiore coinvolgimento delle aziende e dei professionisti che operano nelle funzioni Procurement, Purchasing e Supply Chain. Uno degli obiettivi principali sarà favorire lo sviluppo territoriale dell'Associazione attraverso iniziative concrete di incontro, confronto e coinvolgimento delle imprese, creando nuove occasioni di networking e rafforzando le relazioni tra soci, aziende e stakeholder locali. Ritengo infatti che la dimensione territoriale possa rappresentare uno dei principali strumenti per aumentare la partecipazione alla vita associativa e avvicinare ad ADACI nuove realtà professionali e imprenditoriali. Vorrei inoltre contribuire a consolidare il posizionamento di ADACI quale

realtà associativa di riferimento per il Procurement in Italia, valorizzandone il ruolo nella diffusione della cultura degli acquisti, nella crescita professionale delle persone e nell'evoluzione della funzione Procurement all'interno delle organizzazioni. Un tema al quale intendo dedicare particolare attenzione è l'ampliamento della rappresentatività dell'Associazione. Accanto alla tradizionale e fondamentale presenza del mondo industriale e manifatturiero, ritengo importante dare sempre maggiore spazio alle esigenze e alle specificità del settore terziario e dei servizi, oggi caratterizzato da organizzazioni e processi di Procurement sempre più strutturati. Hospitality, Real Estate e, più in generale, il mondo dei servizi possono rappresentare un'importante opportunità di ampliamento e contaminazione delle competenze presenti all'interno dell'Associazione. Ritengo inoltre strategico sviluppare momenti di confronto tra settori differenti, favorendo la condivisione di best practice, esperienze e modelli organizzativi su temi quali Strategic Procurement, Supplier Management, Contract Management, digitalizzazione, sostenibilità, innovazione e sviluppo delle competenze. Particolare attenzione potrà essere dedicata anche al coinvolgimento delle nuove generazioni di Buyer e Procurement Professional, creando occasioni di formazione, mentorship e networking con professionisti e aziende del territorio. Il mio obiettivo è contribuire a un'ADACI sempre più presente, riconoscibile e inclusiva sul territorio: capace di creare relazioni concrete tra i propri associati, attrarre nuove aziende e professionisti e rappresentare in maniera trasversale l'evoluzione del Procurement, sia nel mondo industriale sia nel settore dei servizi.

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **FONTECCHIA MONIA**

**Anno nascita:** 1971

**Socio dall'anno:** 2026

**Titolo di Studio:** diploma superiore

**Attualmente:** Procuratore, Servizi Generali

La mia carriera ha avuto inizio nel 1990 presso GIMA / GWA Srl, un'esperienza ventennale durante la quale ho ricoperto ruoli di crescente responsabilità — tra cui Responsabile Ufficio Gare e Purchasing Manager — consolidando costantemente le mie competenze e la mia formazione professionale. Nel luglio 2012 ho intrapreso un nuovo percorso lavorativo entrando in Ale Consulting Srl, dove tuttora ricopro il ruolo di Procuratore e Responsabile dei Servizi Generali.

##### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Far conoscere l'associazione al fine di ampliare la base Soci. Organizzazione incontri ed eventi associativi finalizzati a promuovere l'attività di ADACI nel territorio di competenza, secondo il programma concordato dalla Sezione. Supporto alle iniziative ed agli eventi di respiro nazionale. Supporto alle attività del cluster Infrastrutture Costruzioni.

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **GIALONARDO ERICO**

**Anno nascita:** 1978

**Socio dall'anno:** 2023

**Titolo di Studio:** Master di II livello in Ingegneria

**Attualmente:** Responsabile Acquisti presso Cassa Depositi e Prestiti

Dal 2022 ad oggi Responsabile Acquisti presso Cassa Depositi e Prestiti, dal 2018 al 2022 Responsabile Acquisti e Supply Chain di cluster (Italia, UK, Germania, Olanda) presso Verisure, dal 2014 al 2018 Responsabile Acquisti Handling e Cargo presso Alitalia, dal 2009 al 2014 Responsabile Acquisti ICT presso Alitalia, dal 2005 al 2009 Responsabile eProcurement presso Alitalia

##### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Sviluppo nuove competenze legate all'utilizzo dell'AI, Sviluppo giovani

## CURRICULUM VITAE

### GIUSTA RITA

**Anno nascita:** 1967

**Socio dall'anno:** 2015

**Titolo di Studio:** Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale 1986 Istituto Tecnico Commerciale e per Geometri "G. P. Pizzini" – Paola (CS)

**Attualmente:** CPO Ferraro Spa

Manager acquisti e supply management con 25 anni di esperienza nel settore delle costruzioni e delle grandi opere pubbliche e private. Esperta nella gestione strategica degli approvvigionamenti, negoziazione con fornitori e coordinamento di team multidisciplinari. Consolidata esperienza nella riorganizzazione aziendale, nella formazione del personale e nella gestione della qualità. Forte orientamento al risultato, problem solving e leadership operativa.

**CERTIFICAZIONI PROFESSIONALI** Certificazione RINA Operatore degli Approvvigionamenti e della Supply Chain nella Pubblica Amministrazione | Manager Acquisti e Supply Management Rilasciata l'08/03/2022 Certificazione riconosciuta per la gestione degli approvvigionamenti e delle attività di supply chain nel settore pubblico e privato, con attestazione delle competenze manageriali in ambito acquisti e supply management. Attestato di Qualificazione e di Qualità Professionale dei Servizi – Livello 3 Esperto di Acquisti e Supply Management – equiparabile al livello EQF5 Iscritta al Registro Nazionale Professionisti Qualificati ADACI – n. 3957 Rilasciato il 28/08/2020 ai sensi della Legge 4/2013.

**PREMI E RICONOSCIMENTI** • Premio Fucina 2017 – Categoria "Supply Chain Management (Processo di Acquisto)" • Excellent award 2022 CATEGORIA "PROGETTI DI Outsourcing" • Impact Network Award 2025 – Ambassador del Cambiamento, conferito il 2 ottobre 2025, "guidare con l'esempio, promuovere l'innovazione e ispirare attraverso l'azione."

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Intendo dedicare la mia attività di Consigliere ADACI principalmente a tre aree: Giovani e competenze: favorire l'avvicinamento delle nuove generazioni al mondo del Procurement, creando occasioni di formazione, confronto e networking tra giovani professionisti, aziende e mondo universitario. Ritengo fondamentale rendere il Procurement una funzione sempre più attrattiva per i nuovi talenti. PMI e sviluppo delle filiere: sostenere le piccole e medie imprese nella crescita delle competenze e nell'evoluzione dei processi di acquisto, favorendo una maggiore integrazione e collaborazione tra grandi aziende, PMI e fornitori. L'obiettivo è contribuire alla costruzione di filiere più competitive e resilienti. Procurement strategico e creazione di valore: promuovere una cultura del Procurement che superi la sola logica della riduzione dei costi e riconosca agli Acquisti un ruolo strategico nella competitività, nell'innovazione e nella crescita dell'impresa. Vorrei contribuire alla diffusione di best practice e di una maggiore valorizzazione della funzione all'interno delle organizzazioni. Attraverso questi temi vorrei contribuire a rafforzare il ruolo di ADACI come punto di riferimento per la crescita professionale, l'innovazione e lo sviluppo del Procurement in Italia.

## CURRICULUM VITAE

### GRANATI CHIARA

**Anno nascita:** 1989

**Socio dall'anno:** 2026

**Titolo di Studio:** Laurea magistrale in giurisprudenza, abilitazione alla professione di avvocato

**Attualmente:** Head of Procurement

Professionista con una solida esperienza e maturata all'interno del Gruppo SACE, dove ho sviluppato un percorso professionale trasversale che mi ha consentito di acquisire competenze in ambito procurement, gestione delle procedure di affidamento, normativa sui contratti pubblici, gestione dei fornitori, recupero crediti e processi di governance aziendale. Attualmente ricopro il ruolo di Head of Procurement in SACE S.p.A., con responsabilità nella gestione e nel coordinamento delle attività di procurement e delle procedure di acquisto di beni, servizi e lavori. Nel corso della mia esperienza ho maturato una conoscenza approfondita

dell'intero ciclo di approvvigionamento, dalla definizione delle strategie di acquisto e dall'analisi del mercato di fornitura fino alla gestione delle procedure di gara, all'affidamento e al monitoraggio dell'esecuzione contrattuale. Precedentemente ho ricoperto il ruolo di Tender Manager – Coordinamento Ufficio Gare del Gruppo SACE, occupandomi della gestione di procedure di affidamento sopra e sotto soglia, affidamenti diretti e del presidio degli adempimenti previsti dalla normativa in materia di contratti pubblici. In tale ambito ho svolto anche il ruolo di RUP in diverse procedure, curando la predisposizione della documentazione di gara, la gestione degli adempimenti verso gli organismi competenti e il monitoraggio dell'intero iter procedurale. La mia esperienza comprende inoltre la definizione delle strategie di procurement, lo scouting e la qualificazione degli operatori economici, la gestione dell'Albo Fornitori, l'utilizzo degli strumenti di negoziazione messi a disposizione da Consip e delle piattaforme di e-procurement, nonché la gestione dei processi amministrativi connessi agli ordini e alla fatturazione. Ho acquisito una significativa familiarità con sistemi gestionali e processi digitali, tra cui SAP, e con gli aspetti normativi e di compliance che caratterizzano il procurement di una grande organizzazione. Prima di dedicarmi al procurement ho maturato un'esperienza pluriennale nell'area Corporate Recoveries di SACE, occupandomi di recupero crediti in Italia e all'estero, gestione di posizioni complesse, ristrutturazioni e soluzioni transattive, nonché del coordinamento di società terze e studi legali. Questa esperienza mi ha permesso di sviluppare ulteriormente capacità di analisi, negoziazione, gestione del rischio e relazione con interlocutori diversi. Il mio percorso è completato dalla Laurea Magistrale in Giurisprudenza conseguita presso l'Università degli Studi di Roma "La Sapienza" con votazione 110/110 e lode, dall'abilitazione all'esercizio della professione di Avvocato e da una formazione specialistica in materia di contratti pubblici e Project Management. Il percorso professionale mi ha permesso di coniugare competenze giuridiche, tecniche e manageriali, sviluppando una visione del procurement come funzione strategica in grado di contribuire alla creazione di valore, all'efficienza organizzativa, alla gestione del rischio e alla sostenibilità delle decisioni aziendali. La candidatura al Consiglio di ADACI nasce dalla volontà di mettere a disposizione dell'Associazione l'esperienza maturata sul campo e di contribuire attivamente allo sviluppo della professione del procurement, alla valorizzazione delle competenze dei professionisti e alla diffusione di cultura, innovazione e best practice nel settore.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

La mia candidatura al Consiglio di ADACI nasce dalla volontà di mettere a disposizione dell'Associazione il percorso professionale maturato negli anni e, allo stesso tempo, di contribuire concretamente all'evoluzione della cultura del Procurement e al riconoscimento del suo ruolo strategico all'interno delle organizzazioni. Il mio percorso, caratterizzato da una formazione giuridica e da esperienze professionali diverse all'interno del Gruppo SACE, mi ha permesso di osservare l'organizzazione da prospettive differenti e di sviluppare una visione del Procurement che considero necessariamente trasversale: non solo acquisto, gestione delle procedure e rapporto con i fornitori, ma anche governance, gestione del rischio, compliance, efficienza e creazione di valore. Come Consigliere vorrei dedicare particolare attenzione, innanzitutto, al tema della professionalizzazione e valorizzazione della funzione Procurement. Ritengo importante che il Procurement sia sempre più riconosciuto come una funzione manageriale e strategica, capace di contribuire alle decisioni aziendali e non semplicemente di gestire la fase esecutiva degli acquisti. In questo senso, credo che ADACI possa svolgere un ruolo fondamentale nel diffondere cultura, competenze e modelli organizzativi evoluti. Un secondo ambito sul quale vorrei impegnarmi è quello della formazione e dello sviluppo delle competenze dei professionisti. La professione del buyer e del procurement manager è oggi molto diversa rispetto al passato e richiede competenze sempre più diversificate: conoscenza del mercato, capacità negoziali, competenze economico-finanziarie, gestione del rischio, conoscenza normativa e capacità di utilizzare strumenti digitali. Credo sia particolarmente importante creare occasioni di confronto e formazione anche per i giovani professionisti, favorendo il trasferimento di esperienza tra generazioni. Per la mia esperienza specifica, vorrei inoltre contribuire al confronto sui temi della normativa, della compliance e della gestione delle procedure di acquisto, con particolare attenzione al rapporto tra esigenze di efficienza e corretta gestione dei vincoli normativi. L'esperienza maturata nella gestione di procedure di affidamento e come RUP mi ha insegnato

quanto sia importante trovare un equilibrio tra presidio delle regole, rapidità decisionale e capacità di rispondere concretamente alle esigenze dell'organizzazione. Un tema che considero sempre più centrale è inoltre quello della digitalizzazione del Procurement e dell'Intelligenza Artificiale. Ritengo che ADACI debba accompagnare i professionisti nell'interpretazione di questa trasformazione, favorendo un approccio concreto: comprendere quali strumenti possano realmente migliorare i processi, la qualità delle analisi e delle decisioni, senza trascurare gli aspetti di governance, sicurezza, responsabilità e controllo. Vorrei dedicare attenzione anche alla gestione strategica dei fornitori e delle supply chain, in particolare alla capacità di conoscere e interpretare i mercati di riferimento, individuare e gestire i rischi e costruire relazioni con i fornitori orientate alla collaborazione e alla creazione di valore. In un contesto caratterizzato da crescente complessità e volatilità, considero questa una delle principali sfide future per il Procurement. Infine, ritengo importante continuare a sviluppare all'interno di ADACI una cultura del networking e della condivisione delle esperienze. Una comunità professionale è realmente utile quando riesce a trasformare le competenze e le esperienze dei singoli in un patrimonio condiviso. Mi piacerebbe quindi contribuire a creare occasioni di confronto concrete tra professionisti, imprese, istituzioni e mondo della formazione. In sintesi, vorrei mettere a disposizione di ADACI il mio percorso e il mio punto di vista, con un approccio pragmatico e orientato ai risultati. Il mio obiettivo sarebbe contribuire a un'Associazione sempre più vicina ai professionisti e capace di rappresentare e anticipare l'evoluzione del Procurement, valorizzandone il ruolo come leva di competitività, innovazione e sostenibilità per le organizzazioni.

## **CURRICULUM VITAE**

### **GRISCI ROBERTO**

**Anno nascita:** 1967

**Socio dall'anno:** 2021

**Titolo di Studio:** Laurea in Scienze Politiche Indirizzo Politico Economico

**Attualmente:** Vicario del direttore centrale risorse strumentali e centrale unica acquisti e responsabile area servizi IT INPS

Ho maturato in INPS una solida esperienza nel settore degli appalti pubblici di forniture, servizi e lavori, sviluppando competenze specialistiche nella gestione di procedure complesse e di rilevanza strategica. In oltre vent'anni di attività come dirigente di II fascia, ho gestito risorse umane e finanziarie e coordinato professionalità amministrative e tecniche nei diversi ambiti del procurement, con particolare attenzione al conseguimento dei risultati, all'efficienza organizzativa e alla qualità dei processi. Tra il 2013 e il 2014 ho ricoperto l'incarico di direttore centrale vicario della funzione acquisti, assumendo la responsabilità di un budget di 500 milioni di euro e del coordinamento di oltre 100 dipendenti, distribuiti nei settori della razionalizzazione logistica, del polo archivistico nazionale e dei servizi di postalizzazione. Ho svolto il ruolo di responsabile del procedimento in diversi appalti e partecipato a gruppi di lavoro incaricati di definire capitolati e procedure per affidamenti di particolare rilievo, tra cui il pagamento delle pensioni all'estero, il contact center, il facility management e i servizi assicurativi. Queste esperienze mi hanno consentito di consolidare una specifica competenza nella gestione del patrimonio immobiliare strumentale e nell'efficientamento delle procedure di scelta del contraente. Attualmente sono vicario del Direttore centrale risorse strumentali e centrale unica acquisti dell'INPS e responsabile del ciclo di vita degli appalti IT dell'INPS, con un budget complessivo di competenza superiore a 950 milioni di euro. La mia esperienza comprende anche una significativa dimensione istituzionale ed europea: ho contribuito alla realizzazione di progetti comunitari con il coinvolgimento di agenzie europee, finalizzati allo scambio di informazioni tra gli enti previdenziali dei diversi Paesi dell'Unione europea. Dal 2016 sono stato componente del Consiglio di amministrazione dell'Associazione Nazionale per l'Assistenza Sanitaria dei Dipendenti degli Enti Pubblici (ASDEP) e, dal 2018 al 2025, ne ho ricoperto gli incarichi di Presidente, legale rappresentante e RUP (questo ultimo ancora in essere). In tali ruoli ho contribuito alla governance del fondo sanitario e strumento di welfare aziendale che gestisce coperture assicurative a favore di circa 90.000 dipendenti di INPS, INAIL e ACI, nonché dei loro familiari, con un budget annuo di circa 20 milioni di euro. Nel febbraio 2024 sono stato eletto nel

Consiglio della sezione Centro-Sud di ADACI, incarico nel quale opero per valorizzare la professionalità del buyer pubblico e promuovere iniziative nazionali e internazionali dell'Associazione, favorendo il coinvolgimento di figure di eccellenza della Pubblica Amministrazione.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Metto a disposizione della candidatura un profilo manageriale orientato alla cultura del risultato e della fiducia nel procurement pubblico, alla trasformazione digitale, alla valorizzazione delle competenze e alla crescita delle PMI nel mercato. Considero strategica la creazione di reti tra stazioni appaltanti, professionisti della funzione acquisti e operatori di mercato, nonché lo sviluppo di iniziative formative e la partecipazione agli eventi della Pubblica Amministrazione, quali strumenti per accrescere la conoscenza di ADACI, rafforzare la professionalità degli operatori del procurement pubblico e privato e diffondere competenze, soprattutto tra i giovani che si preparano a entrare nel mondo del lavoro. Intendo inoltre contribuire al potenziamento della collaborazione con università e scuole di formazione, al consolidamento del ruolo di ADACI quale punto di riferimento nazionale in materia di acquisti, al sostegno dell'innovazione tecnologica e digitale e al dialogo con associazioni datoriali, organizzazioni sindacali e autorità istituzionali. Tale impegno è finalizzato a concorrere alla definizione delle regole normative, tecniche e contrattuali del settore, assumendo come riferimenti la sostenibilità e la diffusione dell'approccio DEI, volto a creare ambienti di lavoro equi e inclusivi, e la centralità dell'approccio antropocentrico nell'impiego degli strumenti di intelligenza artificiale per esaltare la dimensione relazionale del procurement e del buyer quale orchestratore di competenze nel più ampio contesto aziendale.

**CURRICULUM VITAE**

**MARNONI PAOLO**

**Anno nascita:** 1965

**Socio dall'anno:** 1997

**Titolo di Studio:** Laurea In Ingegneria Civile, Master In Project Management

**Attualmente:** Responsabile Gestione Terze Parti in ICCREA BANCA-GRUPPO ICCREA BCC.

Precedentemente ho operato come: Responsabile Centrale Acquisti Di Gruppo in BCC SINERGIA-GRUPPO ICCREA BCC, Responsabile Acquisti in SIA, Responsabile Acquisti ICT in Deutsche Bank Italia, Analista Acquisti in Banca Intesa, Project Controller in HCR presso cantiere Fiera Milano

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Socio Onorario: in oltre 25 anni di vita attiva in associazione ho rivestito diversi incarichi, e mi sono occupato principalmente di tematiche legate allo sviluppo internazionale, ai segmenti università e CPO, e nell'ultimo triennio alla guida come presidente della sezione centro-sud.

**CURRICULUM VITAE**

**MELANDRO PIERDANILO**

**Anno nascita:** 1988

**Socio dall'anno:** 2022

**Titolo di Studio:** Laurea Magistrale in Giurisprudenza

Pierdaniilo Melandro è avvocato e ricopre l'incarico di Direttore del Dipartimento Gare, Acquisti, Contratti Pubblici di PagoPA SpA, la "tech company pubblica" costituita nel 2019, partecipata al 100% dal Ministero dell'Economia e Finanze e posta sotto la vigilanza della Presidenza del Consiglio dei Ministri. Dal 2019 al marzo 2021 è stato Dirigente della Centrale di committenza della Regione Marche, istituendo il Soggetto aggregatore regionale che nei 2 anni ha attivato contratti per un controvalore di circa 1 mld/€, ha ottenuto la certificazione di qualità del processo di acquisto della Centrale di Committenza nonché la certificazione in qualità di Project manager dei RUP regionali. Tra il 2013 ed il 2019 ha lavorato nella Direzione Legale e Acquisti di Autostrade per l'Italia e nell'Ufficio Legislativo e giuridico di ITACA, organo tecnico della Conferenza delle Regioni e Province Autonome. Prende parte a numerosi gruppi di lavoro presso le istituzioni

competenti (Ministeri, Autorità, Commissione UE/DG Grow etc.), è stato membro del Comitato Guida del Tavolo dei Soggetti Aggregatori presso il MEF dal 2014 al 2018. Dal 2014 è membro, in qualità di esperto, dell'Unità Operativa di Coordinamento sui contratti pubblici (Servizio Contratti Pubblici) presso il MIT che rilascia i Pareri in ordine all'interpretazione del Codice dei contratti pubblici ex art. 223, 10 D.lgs 36/2023 s.m. Ha partecipato al gruppo di lavoro tecnico per la redazione dei Bandi-Tipo n. 1 ANAC del 2017 e 2021. Partecipa ai gruppi di lavoro sui contratti pubblici di ITACA (Conferenza delle Regioni) e alla Cabina di Regina sul Green Public Procurement (MITE). È docente di Public Procurement presso il Master in Procurement Management dell'Università di Tor Vergata dal 2017 e presso il Master in Teoria e management degli appalti pubblici (TEMAP) della Lumsa dal 2021. E' in possesso della qualifica professionale Q2P - L3 "Esperto di acquisti e supply management" di ADACI "Associazione Italiana Acquisti e Supply Management" conseguita nel 2021 e della Certificazione "Manager Acquisti e Supply Management" di RINA conseguita nel 2022. Dal 2024 è vice presidente della sezione Centro-Sud di ADACI, l'associazione dei manager del procurement e fa parte del CPO Club promosso da The Procurement. È stato relatore in oltre 500 tra master, corsi SNA, seminari e convegni in materia di contratti pubblici. E' docente del Piano Formativo Nazionale dei RUP realizzata dal Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti (MIT) - con ITACA, IFEL e SNA. Ha scritto numerosi paper in materia di appalti pubblici. Collabora con Il Sole 24 Ore.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Public procurement

## **CURRICULUM VITAE**

**NICOLETTI BERNARDO**

**Anno nascita:** 1943

**Socio dall'anno:** 2025

**Titolo di Studio:** Ingegnere

**Attualmente:** Professore Temple University e Università degli Studi di Roma Tor Vergata

Bernardo Nicoletti è Professore di Operations Management presso la Temple University, campus di Roma, in Italia; Docente di Digital Supply Network presso l'Università degli Studi di Roma Tor Vergata; e presso diverse scuole di management in Italia e all'estero. Bernardo fornisce inoltre consulenza internazionale e coaching manageriale. La ricerca di Bernardo si concentra su processi Lean e digitali, nonché sull'uso dell'intelligenza artificiale avanzata per ottimizzare i processi e le risorse. Ha collaborato con GE Capital, GE Oil & Gas, AIG, Galileo, Alitalia, Sigma, Santander Nordic, Saudi Holland Bank, Intesa SanPaolo, Generali, Deutsche Bank, Saipem, Guthy-Renker e altre aziende. Ha lavorato per lunghi periodi in 10 paesi e parla cinque lingue. Relatore frequente in eventi internazionali, Bernardo ha un Master of Science in Ingegneria Elettrica (MSEE) conseguito presso la Carnegie Mellon University, Pittsburgh, PA, USA, e una laurea in Ingegneria dal Politecnico di Torino, Torino, Italia. Bernardo è autore di oltre 30 libri di business, pubblicati negli USA, Italia, Svizzera e Cina, e di diverse centinaia di articoli accademici. I suoi libri più recenti sono "Supply Network 5.0", "Agentic AI for Procurement" e "Agile Procurement", pubblicati da Springer. Bernardo è membro della rete professionale di Adaci.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Organizzare convegni su tematiche di Procurement avanzate

Condividere esperienze aziendali nel settore del procurement

Supportare Adaci formazione nelle sue attività

Partecipare e far conoscere Adaci Italia in contesti internazionali.

## **CURRICULUM VITAE**

### **NIGRO VINCENZO**

**Anno nascita:** 1976

**Socio dall'anno:** 2021

**Titolo di Studio:** Diploma maturità tecnica per Geometri

**Attualmente:** Responsabile Acquisti

Nel 1995 ho conseguito il diploma di maturità tecnica per geometra e, tre anni dopo, ho avviato il mio percorso professionale come progettista nell'ambito dell'arredamento per locali commerciali. Negli anni successivi ho ampliato e consolidato le mie competenze lavorando come tecnico d'ufficio e di cantiere nel settore dell'edilizia, dell'arredo urbano e del verde pubblico e privato. Questa importante esperienza sul campo mi ha fornito visione strategica ed esecutiva, capacità di gestione dei cantieri e dei processi, approccio analitico e orientamento alla risoluzione dei problemi. Dal 2006 lavoro presso ECEplast s.r.l., realtà leader a livello mondiale nella produzione di imballaggi flessibili industriali per merci sfuse, attiva principalmente nella logistica per i settori chimico, alimentare e automobilistico. In questo contesto stimolante, dal 2011 ricopro il ruolo di Responsabile Acquisti. Grazie agli incarichi ricoperti, alle responsabilità gestite e a un percorso di formazione continua, ho maturato una profonda padronanza nelle dinamiche di procurement, negoziazione e gestione della catena di fornitura in contesti complessi. Credo fortemente nel valore delle relazioni umane e professionali, che considero fondamentali per la crescita e la maturità raggiunte nel mio percorso. A testimonianza del mio impegno nel settore, dal 2018 faccio parte di ADACI (Associazione Italiana Acquisti e Supply Chain) e nel triennio 2024-2026 ho avuto l'onore di servire l'associazione come Consigliere della sezione Centro-Sud, un'esperienza che ha arricchito la mia conoscenza della visione associativa e rafforzato il legame con la community professionale.

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Desidero riproporre la mia candidatura come Consigliere di sezione per dare continuità al lavoro svolto, sostenere la crescita dell'associazione nel Centro-Sud e continuare a creare valore per i soci attraverso iniziative di condivisione e networking. Intendo focalizzare il mio impegno su due direttrici principali. La prima è lo sviluppo territoriale e nuovi tesseramenti: promuovere e far conoscere ADACI nelle regioni del Centro-Sud attualmente meno rappresentate, attivando iniziative mirate ad attrarre nuovi soci e professionisti del settore. La seconda è la cultura del procurement: diffondere l'importanza del ruolo strategico della funzione Acquisti, trasmettendo alle aziende del territorio l'importanza di investire in competenze, valorizzazione delle risorse umane e ottimizzazione dei processi di supply chain.

## **CURRICULUM VITAE**

### **PERSIANI ACERBO SERENA**

**Anno nascita:** 1964

**Socio dall'anno:** 2005

**Titolo di Studio:** Laurea in Giurisprudenza

**Attualmente:** Responsabile Sistema Gestione Qualità Biscotti P. Gentilini Srl

1993 - 2025 : impiegata presso Biscotti P. Gentilini spa Società Benefit ; 1993 - 2003: Buyer ; 2003 - 2007: Resp. Ufficio Acquisti Materiali di Consumo e Imballaggio ; 2007 - 2025: Resp. Sistema Gestione Qualità ; 2006 - presente: socia Adaci; 2007: conseguimento Qualificazione L2 Adaci; 2007 - oggi : Consigliere Sez. Centro sud Adaci (2014 - 2019 Vicepresidente, 2019 - 2025 Consigliere, 2026 - oggi Segretario); 2017 - 2025 Consigliere Nazionale Adaci ; 2016 - 2023 Responsabile Tavola Alimentare al Negotiorum Fucina Adaci. 2012 - oggi: Volontaria Aperti per Voi del Touring Club Italiano; 2025 Volontaria Giornate Fai di Autunno: 2021 - presente: socia Rotary Club Roma Centenario

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

corsi di formazione - organizzazione eventi associativi nazionali e di sezione su tematiche relative ad Acquisti, Supply Chain, Sostenibilità.

## **CURRICULUM VITAE**

**STANCA MAURIZIO**

**Anno nascita:** 1974

**Socio dall'anno:** 2023

**Titolo di Studio:** Laurea in Ingegneria Meccanica

**Attualmente:** Consulente senior Procurement

Executive CPO con oltre 15 anni di esperienza nello strategic sourcing, nell'ottimizzazione della supply chain e nella gestione di programmi di trasformazione su larga scala in contesti multinazionali e start-up ad alta crescita. Solida esperienza nel category management, vendor strategy e digitalizzazione dei processi di procurement, con una comprovata capacità nel gestione di gare pubbliche e portafogli contrattuali complessi. Robusta esperienza in Operations & Maintenance, collaborando con team tecnici e operativi per migliorare performance, affidabilità degli asset, continuità del servizio ed efficienza del ciclo di vita nei settori energy e PMI, infrastructure ed EPC. Competente nella progettazione di framework KPI, modelli di governance operativa e strategie integrate procurement-operations che riducono i tempi di fermo e ottimizzano il Total Cost of Ownership. Ho guidato importanti implementazioni di piattaforme di e-procurement e iniziative di continuous improvement, generando risparmi misurabili e risulta di eccellenza operativa.

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

In qualità di Advisor ADACI e speaker presso la Decision Science Alliance, contribuisco allo sviluppo della funzione acquisti attraverso attività istituzionali, formazione manageriale, coaching, mentoring e leadership. Fortemente orientato alla creazione di valore strategico tramite procurement excellence, ottimizzazione operativa e trasformazione data-driven.