

**ELENCO CANDIDATI AL CONSIGLIO  
DELLA SEZIONE PIEMONTE/VALLE D'AOSTA DELL'ADACI  
PER IL TRIENNIO 2021 – 2023**

<b>N</b>	<b>NOMINATIVO</b>	<b>SOCIO DAL</b>	
1	ACANFORA MASSIMO	2001	(*)
2	AUXILIA GIACOMO	2002	
3	BACCHIEGA PIERLUIGI	2020	
4	BADELLA ALBERTO	1981	
5	BERIONNI PAOLO	2004	(*)
6	BIANCHI MARBELLA	2008	(*)
7	BODDA GIANLUIGI	1996	
8	BOIANO ANTONIO	1982	(*)
9	BORRA GIORGIO	1978	(*)
10	CARPINETTI ALBERTO	2012	(*)
11	ECHINO LAURA	1997	(*)
12	GALLO GIANCARLO	2002	(*)
13	LANFRANCO BRUNO	2018	
14	LUZZO GABRIELE	2020	
15	MESSIDORO LUCA	2019	
16	MINIOTTI SERGIO	2020	
17	NOCCA GIOVANNI	2009	(*)
18	OLIVA ALESSANDRO	2016	(*)
19	PASA ALESSIO	2015	
20	STRAFALLACI ANTONIO	2016	
21	TREMOLADA ALBERTO	2017	
22	ZINALI ADRIANO	1992	(*)

(\*) Consiglieri uscenti



## **CURRICULUM VITAE**

### **ACANFORA MASSIMO**

**Anno nascita:** 1972

**Socio dall'anno:** 2001

**Titolo di Studio:** Laurea in Economia, indirizzo Marketing

**Attualmente:** Editoria

Formatore presso ente di formazione - Resp. Qualità Az. Editoriale. Sviluppo commerciale presso varie aziende - Già membro del CdA di ADACI Formanagement e Consigliere Nazionale. Auditor qualità. Attualmente mi occupo di comunicazione ed editoria in ambito web e digital.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Comunicazione, sponsor, convenzioni e segreteria.

## **CURRICULUM VITAE**

### **AUXILIA GIACOMO**

**Anno nascita:** 1960

**Socio dall'anno:** 2002

**Titolo di Studio:** Laurea in Ingegneria Meccanica

**Attualmente:** Consulente

Dal 2017: Consulente e formatore. Lean Manufacturing e WCM, Logistica, ottimizzazione della Produzione e dei fornitori, Problem Solving, miglioramento e reengineering dei processi, Approvvigionamenti e sistemi di controllo e monitoraggio delle funzioni Acquisti – Socio e Managing Partner Acquaforte S.r.l.

2010 al 2017: Consulente e Formatore. Responsabile di Practice Area Industriale e Business Developer – Socio fondatore Euteco S.r.l.

1996-2009: Consulente e formatore nelle aree Approvvigionamenti, Programmazione e Logistica Industriale, Manutenzione – socio di CIAGroup S.r.l.

1988 - 1996: inizialmente Controller industriale per i siti produttivi e i cantieri, poi Direttore di Stabilimento della società controllata INPREVIB S.p.A. con coordinamento della Produzione, Manutenzione, Gestione Materiali e Acquisti. Prefin S.p.A.

Conduzione dei rapporti con il personale e con i Sindacati. Implementazione del Sistema Qualità e della iscrizione all'Albo Fornitori Ferrovie dello Stato - INPREVIB S.p.A.

1987-1988: attività di Project Management sui programmi Hermes e Columbus all'interno della Divisione Aerospaziale - MICROTECNICA S.p.A.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

- La formazione e qualificazione professionale
- Gli studi e gli approfondimenti di settore.

## **CURRICULUM VITAE**

### **BACCHIEGA PIERLUIGI**

**Anno nascita:** 1967

**Socio dall'anno:** 2020

**Titolo di Studio:** Laurea in Amministrazione Aziendale

**Attualmente:** Business Development Manager – Facility Manager presso Europromos Spa

Purchasing & Facility Manager – A.S.P. Spa

Purchasing & Facility Manager – Burgo Group Spa

Buyer – G.F.T. Spa

Logistica – Magneti Marelli Spa



**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Comunicazione, sviluppo associativo

**CURRICULUM VITAE**

**BADELLA ALBERTO**

**Anno nascita:** 1953

**Socio dall'anno:** 1981

**Titolo di Studio:** Laurea in Ingegneria

**Attualmente:** cessata attività

Attività di lavoro svolta prevalentemente nell'ambito degli approvvigionamenti con incarichi di responsabilità e, successivamente, di direttore anche in Aziende di primaria importanza internazionale (Pirelli 1981-1986, Olivetti 1987-2004, Demag 2009-2011).

Socio Onorario ADACI, stante la lunga militanza, Consigliere di Sezione per numerose sessioni.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Prediligo l'ambito associativo per la promozione finalizzata allo sviluppo dei Soci.

**CURRICULUM VITAE**

**BERIONNI PAOLO**

**Anno nascita:** 1959

**Socio dall'anno:** 2004

**Titolo di studio:** Laurea Ingegneria Nucleare

**Attualmente:** Dirigente Industriale – Director Procurement Sorin Group Italia, azienda di tecnologie medicali.

Da oltre 25 anni in un gruppo multinazionale attivo nelle tecnologie medicali (oggi Livanova) con incarichi di crescente responsabilità in ambito Supply Chain, Materials Management, Purchasing, Warehousing, IT Supporting to Manufacturing.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Promozione della qualificazione professionale e dello sviluppo associativo attraverso l'attivazione di servizi ai soci e l'organizzazione di eventi.

**CURRICULUM VITAE**

**BIANCHI MARBELLA**

**Anno nascita:** 1975

**Socio dall'anno:** 2008

**Titolo di Studio:** Laurea in Ingegneria Aerospaziale

**Attualmente:** Supply Chain

- 2002: Alenia Spa – Corso Post Laurea per specialisti in Sist. Aerospaziale
- 2002-2006: Maplin Srl - Programmazione Prod. e Logistica Codesign – Gestione ordini clienti-fornitori, verifica giacenze di magazzino e fabbisogni, emissione ordini, MRP, gestione consegne, programmazione produzione – Costruz. Stampi-stampaggio settore Automotive, elettronica e arredamento.
- 2006-2014: MB Engineering-COMINDAX SRL - Resp. Controllo di gestione Codesign verifica redditività, analisi costi per centri di costo, ottimizzazione processi, consuntivi cicli di produzione e miglioramento redditività, Responsabile di Stabilimento (2014) – Supply Chain, analisi e ottimizzazione redditività – Costruzione stampi stampaggio materie plastiche. Costruzione stampi stampaggio settore Automotive, elettronica, arredamento



- 2014-2015; MAP Spa Resp. Industrial Control and WCM e Project Manager – Cost Engineering, Sviluppo e redazione cost control database, costruzione stampi lamiera Settore Automotive
- 2016-2018: SAP SERVICE – Program Manager c/o Microtecnica Spa – Collins Aerospace – Def. Obiettivi e pianificazione, follow up pianificazione lavori e performances costi/tempi/qualità - settore Aerospace & Defence.
- 2018 – oggi MEPIT Srl – Supply Chain – Gestione ordini, pianificazione, follow up, stato avanzamenti lavori e performances costi/tempi/qualità - settore Aerospace & Defence.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Area formazione

**CURRICULUM VITAE**

**BODDA GIANLUIGI**

**Anno nascita:** 1964

**Socio dall'anno:** 1996

**Titolo di Studio:** Ingegneria (vecchio ordinamento)

**Attualmente:** Amministratore delegato ATECSO srl

- 1992 - 2016: FRAP spa: azienda metalmeccanica che produce e vende componenti meccanici per auto, auto sportive, racing, trattori, camion, veicoli speciali, motocicli, ...) operante sia nel mondo del primo impianto che nell'after market. Il mio percorso è partito da impiegato nella pianificazione della produzione, per passare a Responsabile Produzione, Responsabile Produzione e Acquisti, Responsabile di stabilimento e Direttore Generale. Nel 2004 ho aperto in prima persona una struttura (logistica, qualità e acquisti) in Cina dove ho poi creato una rete di fornitura composta da 15 fornitori (visitando e valutando più di 300 aziende).
- 2016-2019: O/Cava meccanica spa: Azienda metalmeccanica (fonderia di Ghisa + lavorazione meccanica + assemblaggio) di 330 dipendenti x 52 Mil di fatturato che produce componenti per i maggiori costruttori di camion e assali nel mondo. Il mio ruolo è stato di Direttore Generale e, nel 2018, ho gestito in prima persona un grosso progetto di rinnovamento dell'impianto di fonderia di 18 mil di euro
- 2020 – oggi: ATECSO srl: in società con un altro imprenditore ho creato ATECSO (scegliendo chiaramente il periodo migliore) che produce in Cina componenti per il settore automotive e li distribuisce in Italia e all'estero partendo dalla nostra sede logistica di Bruino. In ATECSO sono socio e amministratore delegato.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Mettermi a disposizione per quelle che saranno le esigenze di ADACI, cercare di portare delle novità, mettere a disposizione la mia esperienza, lavorare nell'ampliamento dei collegamenti con università, unione industriale, camera di commercio, Amma, Anfia ...

**CURRICULUM VITAE**

**BOIANO ANTONIO**

**Anno nascita:** 1943

**Socio dall'anno:** 1980

**Titolo di Studio:** Laurea in Economia e Commercio

**Attualmente:** consulente aziendale

Già Direttore Acquisti delle seguenti aziende: Carrozzeria Bertone, Alteen di Bari (Gruppo Fiat), Indesit, Way Assaulto (Gruppo ITT – USA), Ceat Cavi (Gruppo BICC – UK)

Direttore Generale della AV-EL (stampaggio plastica – Orbassano) e SIMPRO (metalmeccanica – Brandizzo)



Consulente delle seguenti aziende: Urmet-Luve/Centardo – Riello Bruciatori – Favretto/IMT – Polti – Vistcom - Italdesign

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Sviluppo associativo

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **BORRA GIORGIO**

**Anno nascita:** 1941

**Socio dall'anno:** 1978

**Titolo di Studio:** Ragioniere e Perito Commerciale

Attualmente: consulente Approvvigionamenti

In FIAT dal 1960 al 2001 – Direttore Acquisti (Teksid e Magneti Marelli)

DENSO THERMAL SYSTEM dal 2001 al 31/3/2002 (per cessione ramo d'azienda)

Socio ADACI dal 1978 – Consigliere Nazionale e Tesoriere dall'89 al 95. Membro del Collegio dei Revisori dei Conti – Medaglia Birmann nell'86 – Socio Onorario 2008 – Eletto Proboviro nel 2016

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Sviluppo associativo

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **CARPINETTI ALBERTO**

**Anno nascita:** 1965

**Socio dall'anno:** 2012

**Titolo di Studio:** Laurea In Ingegneria Meccanica

Attualmente: Managing Director Actiongroup.

Dal 2004: Socio Fondatore Actiongroup Srl, consulenza e outsourcing, acquisti, produzione e commerciale.

1999-2004: Dirigente Accenture: Consulenza operativa internazionale

1995-1998: Ariagel (gruppo DELONGHI): Responsabile Enti Assicurazione Qualità, Servizio Assistenza Clienti e Certificazione di prodotto. Assistente al Direttore di Stabilimento per l'organizzazione della produzione e la sicurezza

1993-1995: Gruppo FIAT – Qualità presso stabilimenti clienti Lear Corporation

2015-2020: Presidente UCID Torino (Unione Cristiana Imprenditori Dirigenti)

2005-2020: Consigliere CVDM (Club Dirigenti Vendite e Marketing)

Responsabile Sportello ADACI Logistica (Imballaggi e Trasporti)

Responsabile Sportello F.O.N.D.I. (Finanziamenti per l'Operatività, Networking, Digitalizzazione, Internazionalizzazione)

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Sviluppo associativo

Ricerca Fondi

Sviluppo attività formazione

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **ECHINO LAURA**

**Anno nascita:** 1963

**Socio dall'anno:** 1997

**Titolo di Studio:** Laurea in Economia e Commercio

**Attualmente:** Consulente e formatrice Area Procurement e Purchasing



Dal settembre 2014: Come consulente organizzativo e strategico nell'area acquisti e approvvigionamenti supporto le aziende nell'organizzazione della funzione Acquisti, sia per quanto riguarda le fasi di ampliamento che di centralizzazione della funzione. Da ottobre 2014 ad oggi: Amministratore unico della società di servizi alle imprese GEVAL srl e consulente aziendale.

Da giugno 2009 a settembre 2014: Corporate General Services Manager LAVAZZA SpA. Responsabile di tutte le attività di Servizi Interni, Servizi Generali, Security, Mobility e dei servizi/dotazioni ai dipendenti del gruppo. Dal 1997 al giugno 2009: Direttore Acquisti della Luigi LAVAZZA SpA di Torino. Responsabilità degli acquisti aziendali e del coordinamento e supervisione degli acquisti delle consociate estere.

Dal 1993 al 1997: Senior Buyer e coordinatrice Ufficio Acquisti della Luigi LAVAZZA SpA di Torino.

Dal 1989 al 1993: Junior Buyer Ufficio Acquisti – assistente del Direttore Acquisti Luigi LAVAZZA SpA di Torino. Dal 1987 al 1989: Consulente presso la ADB srl di Torino. Analisi di bilancio, elaborazione di reportistica per operatori di borsa e banche.

Past Presidente di ADACI sezione Piemonte e Valle d'Aosta. Consigliere ADACI sezione Piemonte e Valle d'Aosta.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Comunicazione, formazione, contatti con le università

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **GALLO GIANCARLO**

**Anno nascita:** 1954

**Socio dall'anno:** 2002

**Titolo di Studio:** Laurea in Giurisprudenza

**Attualmente:** consulente

Direttore Acquisti AMIAT Spa per 13 anni

Responsabile Appalti Pubblici AMIAT per 20 anni

Risk Management in AMIAT e IREN Spa

Responsabile Ufficio Legale AMIAT

Avvocato iscritto all'albo professionale

Revisore dei conti ADACI nazionale dal 2002 e Vice Presidente uscente ADACI Sezione Piemonte

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Qualificazione UNI – Marketing Associativo

#### **CURRICULUM VITAE**

##### **LANFRANCO BRUNO**

**Anno nascita:** 1961

**Socio dall'anno:** 2018

**Titolo di Studio:** Laurea Triennale SAA Scuola di Amministrazione Aziendale

**Attualmente:** Amministratore e direttore Società Consulenza

Consulenza Certificazione ISO 9001, ISO 50001, ISO 14001

Selezione e Qualificazione dei fornitori mercato cinese

Esperto, Consulente, formatore Efficienza Energetica

Ricercatore Scientifico campo energetico per l'ottenimento incentivi europei Innovazione e Sviluppo

Riduzione Costi energetici PMI e Grandi Aziende

Responsabile Sportello ADACI Energia



**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Ricerca ed applicazione della gestione dei rischi applicata ai fornitori mediante la norma ISO 31000:2018 e dialogo con i soci ADACI per la stesura di un affidabile Vendor Rating.  
Ricerca nuovi soci ADACI

**CURRICULUM VITAE**

**LUZZO GABRIELE**

**Anno nascita:** 1982

**Socio dall'anno:** 2020

**Titolo di Studio:** in finalizzazione Laurea Ing. Gestionale

**Attualmente:** Purchasing & Planning Manager presso Sutter Group

- Giugno 2019 – Oggi: Supply Chain – Purchasing & Planning Manager SUTTER GROUP – Stabilimento di Borghetto di Borbera (AL)
- Giugno 2018 – Giugno 2019: Supply Chain & Purchasing Manager ALBEA TUBES ITALY – Stabilimento di Tortona (AL)
- Maggio 2017 – Giugno 2018: Logistic Manager MARCEGAGLIA BUILDTECH SRL - Stabilimento di Pozzolo Formigaro (AL)
- Dicembre 2016 – Maggio 2017: Temporary Improvement Project Project Manager in Logistic, Stock Control and Planning BABCOCK MISSION CRITICAL SERVICES ITALIA – Colico (CO)
- Novembre 2015 – Novembre 2016: Process Governance and Improvement Specialist Supply Chain LEONARDO HELICOPTERS DIVISION – Head Quarter - Samarate (VA)
- Aprile 2010 – Novembre 2015: Logistics Manager and Production Scheduler (Aprile 2010 – Dicembre 2011) poi Supply Chain Manager (Gennaio 2012) MUNTERS - Multinazionale Svedese Leader nel trattamento climatico Industriale – Imperia.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Aiutare a far crescere territorialmente l'Associazione e a rafforzare i processi interni e verso l'esterno.

**CURRICULUM VITAE**

**MESSIDORO LUCA**

**Anno nascita:** 1977

**Socio dall'anno:** 2019

**Titolo di Studio:** Laurea specialistica Ingegneria Gestionale

**Attualmente:** Responsabile Acquisti - DPV S.p.A. - "Gruppo" DPV – Torino

- 2016-oggi: Responsabile Acquisti a diretto riporto della Proprietà con l'obbiettivo di definire le strategie di approvvigionamento. (acquisti per circa 20Mln€) - DPV S.p.A. - "Gruppo" DPV – Torino
- 2012-2016: Senior Buyer nell'Unità Organizzativa (U.O.) Procurement (acquisti per 50Mln€) SEAT Pagine Gialle S.p.A (da giugno 2016 Italiaonline S.p.A.) – Torino
- 2005-2012: IT Governance (responsabile dell'unità nel 2011) SEAT Pagine Gialle S.p.A (da giugno 2016 Italiaonline S.p.A.) – Torino

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Collaborazione con enti esterni e università

Organizzazione di eventi qualificanti e socializzanti

## CURRICULUM VITAE

### MINIOTTI SERGIO

Anno nascita: 1977

Socio dall'anno: 2020

**Titolo di Studio:** Laurea in Chimica Industriale V.O,

**Attualmente:** Responsabile Uff. Acquisti

- 07/2018-oggi: Farmen ICD Spa – Responsabile Ufficio Acquisti
- 03/2005-06/2018: ITALIANONLINE SPA (prima Seat Pagine Gialle Spa) Responsabile Gestione Materie Prime e Controllo Produzione
- 03/2002-12/2004: Cartiere Burgo Spa– Tecnico R&S

### INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:

Supporto alle attività di organizzazione eventi di promozione dell'associazione per la ricerca di nuovi soci  
Supporto, anche informatico, alla gestione dell'albo soci della sezione.

## CURRICULUM VITAE

### NOCCA GIOVANNI

Anno nascita: 1960

Socio dall'anno: 2009

**Titolo di Studio:** Perito Industriale

**Attualmente:** Responsabile Acquisti Tecnici e Impianti

2016-2019: "Client Manager" IREN Spa

2014-2015: Coordinatore "Corporate Compliance" Gruppo IREN

2001-2014: Responsabile Acquisti e Appalti – AES Torino Spa

1998-2001: Responsabile Approvvigionamenti – AEM Torino Spa

1996-1998: Coordinatore di Contratto Acquisti – COMAU Spa

1994-1996: Professional Buyer – Alenia Spa

1985-1994: Buyer – Alenia Spa

### INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:

Promozione e sviluppo associativo

## CURRICULUM VITAE

### OLIVA ALESSANDRO

Anno nascita: 1976

Socio dall'anno: 2016

**Titolo di Studio:** Diploma di Maturità Scientifica

**Attualmente:** Libero professionista - Imprenditore

Founder Feniva srl 2003 @ today.

Acquisti importazione | selezione fornitori materiali e prodotti tecnologici dal Far East direttamente dai luoghi di produzione in trasferta a Shenzhen, Hong Kong, Taiwan

Professionista certificato e accreditato Accredia - auditor ISDP10003

E valutatore privacy

Funzionario DPO (Data Protection Officer)

Segmento clienti PA: comuni ed enti istituz. | carabinieri | esercito

Segmento clienti privati: PMI e multinazionali (ING.IDEA | SELEA | GANZ EUROPA)

Responsabile Sportello ADACI GDPR



**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

- Supportare la sezione nelle attività promozionali sul territorio
- Supportare i colleghi nella corretta attività associativa e tratt. Dati
- Mettere a disposizione il miglior know how acquisito per tutti i colleghi

**CURRICULUM VITAE**

**PAŠA ALESSIO**

**Anno nascita:** 1955

**Socio dall'anno:** 2015

**Titolo di Studio:** Diploma di Maturità Scientifica

**Attualmente:** Responsabile Commerciale di ADACI Formanagement Srl-SU

Dopo una serie di esperienze di natura commerciale (1974-1984) nel 1985 ho iniziato a operare in una piccola azienda genovese che, in breve tempo, è divenuta il partner di numerose grandi aziende industriali italiane per la gestione degli acquisti e della logistica di beni e servizi provenienti dall'estero (soprattutto USA, Germania, UK, Giappone). Il mio ruolo è stato, sino al 2003, anno di chiusura dell'azienda, di direttore commerciale e di direttore acquisti. Gestivo i rapporti contrattuali con la clientela e un gruppo interno di una decina di persone che provvedevano a scouting nuovi fornitori, trattativa e aggiudicazione dei contratti d'acquisto nonché all'inoltro dei prodotti via mare o aereo.

Nel 2004 ho avviato i primi rapporti di Adaci Formanagement, dove sono divenuto prima il responsabile commerciale per la sezione Lombardia-Liguria e, successivamente, dell'intera azienda. Tra il 2011 e il 2014 ho avviato, sempre nel settore della formazione, una iniziativa in proprio e nel 2015 sono rientrato in Adaci Formanagement dove tutt'ora opero sempre con l'incarico di responsabile commerciale. In questi anni ho anche ricoperto la carica di consigliere di amministrazione e, tra il 2018 e il 2019 quella di amministratore delegato. Oggi il mio ruolo è quello dell'impostazione delle politiche di marketing e di promozione, del recepimento dei fabbisogni della clientela e dell'elaborazione e della negoziazione delle proposte didattiche ed economiche sino all'acquisizione e alla supervisione della commessa

Dal 1995 sono docente di diverse aree tematiche. Ho lavorato, anche se saltuariamente, prima di entrare in Adaci Formanagement, con diverse società di formazione e dal 2004 opero in esclusiva per Adaci Formanagement. Svolgo attività di ricerca e di docenze in molti ambiti: marketing d'acquisto, valutazione fornitori, ciclo della richiesta di offerta, preparazione tecnica alla trattativa, analisi del valore, breakdown del prezzo e total cost of ownership. In queste materie ho accumulato una vasta e approfondita esperienza. Ho gestito anche numerose attività di consulenza (costruzione albo fornitori, stesura procedure di acquisto, struttura e organizzazione della funzione procurement). Da alcuni anni, per conto di ENI, cliente storico di AFM, erogo formazione in lingua inglese presso le consociate estere del gruppo (Nigeria, Mozambico, Ghana, Egitto) sui temi del processo d'acquisto e della trattativa

Ho scritto, in collaborazione con altri, alcuni testi "La costruzione dell'albo fornitori" (2011), "La gara d'acquisto" (2012), "Albo fornitori e posizionamento". Scrivo abitualmente su Approvvigionare.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Formazione

Sviluppo Associativo



## **CURRICULUM VITAE**

### **STRAFALLACI ANTONIO**

**Anno nascita:** 1964

**Socio dall'anno:** 2016

**Titolo di Studio:** Laurea in Fisica

**Attualmente:** Group CPO presso W.F.C. Holding Spa

Dic 2019-oggi: CPO W.F.C. Holding Spa

Gen 2019-oggi: Additional Director O.L.C.I. Engineering India Pvt – Efort Group Gen 2019-set 2019: CEO & Managing Director – Evolut Spa Lug 2015-Gen 2019: Managing Director – O.L.C.I. Engineering India Pvt. Ltd.

Gen 2015-Giu 2015: Indian Branch Manager – O.L.C.I. Engineering Srl Ott 2014-gen 2015: Supply Chain Executive Consultant – Hidroservice Spa Apr 2009-mar 2014: Operation Manager – Mandelli Sistemi Spa Apr 2008-mar 2009: Purchasing & Logistics Manager Riello Sistemi Spa Gen 2006-mar 2008: Purchasing Manager - FICEP Set 2001-dic 2005: Business Unit Purchasing Manager – COMAU Spa Set 1999-set 2001: BU Value analysis manager – COMAU Spa Mar 1996-ago 1999: Planning and Earned Value Analysis engineer – COMAU Spa

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

- La formazione e qualificazione professionale;
- La collaborazione con enti esterni e le università
- L'innovazione della Supply Chain per l'Industry 4.0

## **CURRICULUM VITAE**

### **TREMOLADA ALBERTO**

**Anno nascita:** 1964

**Socio dall'anno:** 2017

**Titolo di Studio:** Economia Aziendale

**Attualmente:** General Manager Metatech Group (fonderie alluminio)

CEO - imprenditore - manager e socio imprese settori alta tecnologia industriale - fonderie – manifatturiero e vitivinicolo (Divine Ignis - L'ambrosiana - Metatech Group - Technologies Group).

Investitore in start-up manifatturiere e contributor riviste business (Approvvigionare - Business & Gentlemen - Impresa - The Procurement - Vendere Di Più).

In ADACI attualmente Responsabile Sportello Fonderie E Metalli ed in team con altri soci di progetti in ambito comunicazione - fiere – partnership speaker e business advisor tecnico su materiali - processi e tecnologie.

### **INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Ideazione - sviluppo e gestione progetti territoriali per i soci in ambito:

convenzioni - crescita professionale - eventi - formazione - informazione - networking creazione di rete personale e professionale fra soci e con associazioni/aziende territoriali



## **CURRICULUM VITAE**

### **ZINALI ADRIANO**

**Anno nascita:** 1963

**Socio dall'anno:** 1991

**Titolo di Studio:** Laurea in Business Administration

Attualmente: Senior Procurement Analyst Leonardo S.p.A. divisione Velivoli (Caselle Torino)

Ha iniziato la propria carriera professionale in ambito tecnico nel 1985 c/o la società Tecnamotor S.p.A (Gruppo Gilardini Fiat) proseguendo dal 1990 la propria attività in ambito della direzione acquisti di:

Comau S.p.A (Fiat Group), Responsabile acquisti manutenzione e appalti

Bitron Industrie S.r.L., Responsabile acquisti delle tecnologie

Teksid Aluminum S.p.A (FCA Group). Responsabile acquisti degli stabilimenti italiani.

Leonardo Spa; si è occupato del coordinamento degli acquisti delle aerostutture dei programmi per i velivoli (F35 JSF, Eurofighter Typhoon, C27J, AMX TORNADO) e delle versioni speciali ATR dedicate al pattugliamento marittimo per le Capitanerie di Porto e Guardia di Finanza e Marina Militare, oltre ai velivoli UAV (a pilotaggio remoto) e in ambito della Direzione acquisti e Governance si è occupato di Assessment dei fornitori. DA settembre 2020 Senior Procurement Analyst.

Socio Adaci dal 1991 ha conseguito la Qualificazione ADACI L2 come "Responsabile Acquisti" nel 2005 e L3 nel 2020, ha ricoperto nel passato la Vice Presidenza Nazionale e più volte la carica di consigliere della Sezione Piemonte. Si è occupato in Adaci nel corso degli anni della parte Associativa e della Promozione dell'Associazione.

Attualmente membro uscente del consiglio direttivo della sezione Piemonte e Valle d'Aosta.

**INIZIATIVE SPECIFICHE, AREE CULTURALI, TEMI ASSOCIATIVI CUI INTENDO IN SPECIAL MODO DEDICARE LA MIA ATTIVITA' DI CONSIGLIERE:**

Associativa e singoli progetti