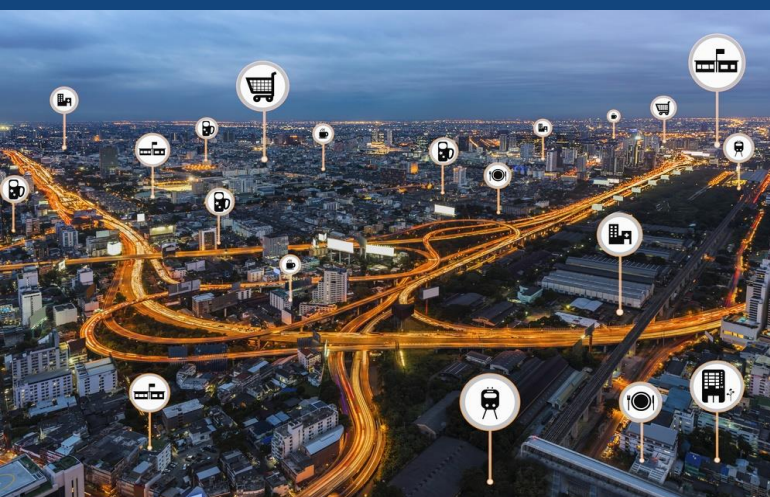


Evento per l'internazionalizzazione nel settore smart city

Incontri con 15 aziende tedesche del settore dal 9 al 11 novembre 2021

Informazioni per i partecipanti italiani



Il progetto

ITKAM-Camera di Commercio Italiana per la Germania realizza dal 9 al 11 novembre 2021, per conto del Ministero Federale tedesco per l'Economia e l'Energia (BMWi), un evento di internazionalizzazione e opportunità di business nel settore smart city. L'evento fa parte del programma federale di internazionalizzazione per le piccole e medie imprese (PMI) ed offre alle imprese tedesche ed italiane di stabilire e ampliare contatti commerciali e sviluppare delle opportunità di business mirate.

Se la situazione pandemica non dovesse permettere la visita della delegazione tedesca in Italia, l'evento di internazionalizzazione e opportunità di business avverrà in modo digitale. Il programma prevede un evento di presentazione a Milano (9.11.), in cui le aziende tedesche partecipanti presenteranno i propri prodotti e servizi, e incontri B2B individuali (9.11. a Milano e 11.11. a Padova) così come delle visite presso città/luoghi italiani dotati di concetti/soluzioni smart city di esempio.

L'intento della manifestazione è far conoscere e ampliare le conoscenze del mercato italiano alle aziende tedesche, conoscere *best practice* aziendali italiane al fine di instaurare relazioni commerciali win-to-win, così come realizzare nuovi progetti di collaborazione, che possano includere le soluzioni presentate dalle aziende tedesche e italiane.

La partecipazione è gratuita per i partecipanti italiani. In seguito verrà inviato il programma.

Il settore smart city in Germania

Le soluzioni Smart City stanno diventando un nuovo mercato per l'utility, soprattutto nelle città europee di medie dimensioni. Questo perché stanno dando all'argomento un'alta priorità: In media, vogliono destinare circa il 14% del loro budget di investimento alle applicazioni della smart city. In Germania, questo ammonta a più di 4 miliardi di euro all'anno. Le società di servizi locali possono agire come partner delle città. Hanno il know-how così come le risorse per pianificare e implementare soluzioni intelligenti nei settori dell'approvvigionamento energetico, della mobilità, delle abitazioni e dei servizi comunali. Il futuro appartiene alle città intelligenti, infatti c'è un boom del mercato smart city. In uno studio, l'Association of the Internet Industry prevede **una crescita media annua di oltre il 17% per le città intelligenti**. Si tratta di un **aumento del fatturato di oltre 46 miliardi di euro in cinque anni del mercato tedesco delle smart city**.

Secondo lo studio "The Market for Smart City by 2030. Digital Infrastructure Services: Technologies, Potentials and Business Models", entro il 2030 in Germania il numero di **progetti di città intelligenti sarà più che raddoppiato dagli attuali 100 a 230**. Ciò corrisponderebbe a un aumento del volume del mercato da circa 36 miliardi di euro attuali a circa 47 miliardi di euro. Inoltre, è stato approvato un ulteriore finanziamento per il settore delle città intelligenti. Per esempio il governo ha approvato **un aumento di 500 milioni di euro – per un totale di 820 milioni – per la seconda stagione del programma "Progetti modello città intelligenti"** volto a implementare la digitalizzazione e lo sviluppo urbano sostenibile integrato dei comuni.

In cima alle città più intelligenti della Germania, secondo lo "Smart City Index 2020" di Bitkom, è ancora una volta **Amburgo** con un totale di 79,2 punti su 100. Tuttavia, il distacco di Amburgo dalla seconda (Monaco con 74,4 punti) e terza (Colonia con 73 punti) città si sta riducendo sempre più. Il pioniere tra gli stati federali è il **Baden-Württemberg** – dove le città hanno una performance media migliore che nel resto della Germania.

Il Governo tedesco scommette sulla **mobilità elettrica**: 600 milioni di sovvenzioni statali per l'acquisto di ecars, 300 milioni di euro per le infrastrutture e 100 milioni per dotare di auto elettriche la Pubblica Amministrazione centrale e locale. L'area con il maggior volume di mercato nell'ecosistema delle smart city è e rimane il **settore dei trasporti e della logistica**. I sistemi di parcheggio intelligenti, l'interconnessione fluida dei diversi sistemi di trasporto e la gestione intelligente del traffico sono alcuni dei servizi di questo segmento.

Entro il 2050 la Germania vuole vedere terminata **la transizione energetica verso le rinnovabili**. Seguendo questo schema, nel 2022 il nucleare lascerà il posto all'eolico, al solare e ad altre fonti energetiche pulite (clean energy sources). Queste ultime, entro il 2050, dovranno soddisfare almeno l'80% della domanda di energia dell'intera Germania (dove le rinnovabili, oggi, già coprono un terzo del fabbisogno nazionale). Il governo tedesco ha approvato una strategia nazionale per l'idrogeno (H2) per contribuire a decarbonizzare l'economia e ridurre l'uso di CO2 una volta che la produzione di carbone e nucleare sarà gradualmente eliminata nei prossimi anni e la sua industria dovrà diventare verde. L'obiettivo è fare della Germania il primo fornitore al mondo di tale fonte di energia pulita. Il pacchetto di stimolo economico del governo per l'economia vale **9 miliardi di euro per la produzione di idrogeno**, di cui 2 miliardi per le partnership internazionali per l'approvvigionamento.

Fonti:

<https://www.key4biz.it/smart-mobility-la-germania-investe-1-miliardo-di-euro-per-la-mobilita-elettrica/157950/>

<https://www.ilsole24ore.com/art/la-germania-approva-strategia-nazionale-l-economia-dell-idrogeno-ADrhduW>

<https://www.computerwoche.de/a/smart-city-umsaetze-verdoppeln-sich-auf-43-8-milliarden-euro,3331315>

<https://www.presseportal.de/pm/32053/4375844>

<https://industrie.de/arbeitswelt/smart-cities-eco-studie-prognostiziert-mehr-als-17-prozent-jaehrliches-wachstum/>

Projectpartner:



ASSOLOMBARDA



UNIONCAMERE
VENETO



Projectleader:



CAMERA DI COMMERCIO
ITALIANA PER LA GERMANIA
ITALIENISCHE HANDELSKAMMER
FÜR DEUTSCHLAND

Programma

Status 12.10.2021

| | |
|---|---|
| Martedì, 09.11.2021 – Grand Hotel Villa Torretta - Sala di Corte, sito in Via Milanese 3, I-20099 Sesto San Giovanni (Milano). | |
| 9.30h | Inizio evento di presentazione |
| 9.30h - 9.35h | Breve saluto Ronny Seifert, CBDO, ITKAM |
| 9.35h - 9.40h | Breve saluto Ingrid Jung, Console generale della Repubblica Federale tedesca |
| 9.40 - 9.45h | Breve saluto Christian Weigert, Senior Manager Foreign Market Entry Programme presso Germany Trade & Invest |
| 9.45h - 10.00h | Presentazione Keynote Speaker Frank Müller, Dirigente della sede berlinese dell'Associazione tedesca per l'elettromobilità (BEM) |
| Presentazioni delle aziende tedesche | |
| 10.00h - 10.10h | |
| 10.10h - 10.20h | 1. Allpress RIES Service- und Vertriebs GmbH, Götz Langer |
| 10.20h - 10.30h | 2. D3 Technologies AG, Achim Kostron |
| 10.30h - 10.40h | 3. dyonix UG, Alan Davies |
| 10.40h - 10.50h | 4. ESL E-Mobility GmbH, David Brauer |
| 10.50h - 11.00h | 5. Funkwerk Systems GmbH, Kurt Kerschdorfer |
| 11.00h - 11.10h | 6. Gebauer Elektrotechnik GmbH & Co, Thomas Schlipf |
| | 7. IGP Projekt GmbH, Matthias Dahlmann |
| Coffee break | |
| 11.10h - 11.30h | |
| 11.30h - 11.40h | 8. ioki GmbH, Franco Rosso |
| 11.40h - 11.50h | 9. ITK-Engineering GmbH, Christina Warmann (ITA) |
| 11.50h - 12.00h | 10. Jenetric GmbH, Dirk Morgeneier |
| 12.00h - 12.10h | 11. mycon GmbH, Jens W. Kipp |
| 12.10h - 12.20h | 12. PRACHT Industry GmbH, Manuela Schaller |
| 12.20h - 12.30h | 13. SCIO Technology GmbH, Kirsten Marschall |
| 12.30h - 12.40h | 14. va-Q-tec AG, Marc Mölter |
| 12.50h - 14.00h | 15. WILO SE, Matteo Durante (ITA) |
| Pausa pranzo | |
| 14.30h - 15.00h | presentazione Smart-City Allianz e Assolombarda |
| 15.00h - 18.00h | Incontri B2B sulla base di una schedule individuale (cad. 20-30 minuti) |
| Giovedì, 11.11.2021- Padova / Milano | |
| 9.00h - 13.00h | Incontri B2B sulla base di una schedule individuale |

Projectpartner:



Projectleader:



Profilo aziendale Allpress RIES Service- und Vertriebs GmbH

| | |
|--------------------------------|--|
| Ragione sociale: | Allpress RIES Service- und Vertriebs GmbH |
| Indirizzo: | Industriestraße 1, D-76297 Stutensee-Spöck |
| Sito web: | www.ries-pressen.de |
| Fatturato / Numero dipendenti: | |
| Referenze: | |
| Persona di riferimento: | Götz Langer |
| Posizione: | CEO |
| Telefono / Cellulare: | +49 172 7238140 |
| Email: | langer@ries-pressen.de |

Breve profilo aziendale:



Allpress RIES è specializzato nella **produzione e vendita di macchinari per lo smaltimento e la riduzione dei volumi di rifiuti e materiali di scarto, tramite la pressione idraulica**. Oltre alla produzione e vendita di presse stazionarie, containers e cassoni con trogoli, RIES offre nelle regioni DACH, FRAU e LUX servizi di manutenzione, riparazione e conversione e test UVV secondo le regole DGUV I 140-010.



Allpress RIES is specialized in the **production and distribution of machinery for the disposal and volume reduction of waste, using hydraulic pressure**. In addition to the production and distribution of stationary presses, containers and troughs, RIES offers in the DACH, FRAU and LUX regions maintenance, repair and conversion services and UVV testing according to DGUV I 140-010.

Target per l'Italia:

In Italia l'azienda vorrebbe entrare in contatto con:

- **agenti commerciali**
- **industrie e reparti commerciali di medio/grandi dimensioni**
- **società di smaltimento rifiuti**
- **HoReCa, gastronomia**
- **società di gestione immobiliare e gestione condominiale**
- **ospedali, case di cura e di riposo**
- **scuole**

Projectpartner:

Projectleader:



Profilo aziendale D3 Technologies AG

| | |
|-------------------------|---|
| Ragione sociale: | D3 Technologies AG |
| Indirizzo: | Ludwigstraße 8, D-80539 München |
| Sito web: | www.d3-tech.com |
| Referenze: | Member of Canadian Advanced Air Mobility Consortium - CAAM Master Plan, Project Responsible for ATM The Full-Sized Real-World AAM Lab in Bavaria, Germany, by D3 Technologies AG AAM Consortium, Columbia Bogota, Varon Vehicles. |
| Persona di riferimento: | Achim Kostron |
| Posizione: | Chief Commercial Officer |
| Telefono / Cellulare: | +49 160 5333999 |
| Email: | achim.kostron@d3-tech.com |

Breve profilo aziendale:



D3 sta progettando e realizzando **una piattaforma digitale per la gestione dello spazio aereo e la navigazione per la mobilità aerea urbana ("UAM")**, intesa a diventare un'infrastruttura disponibile a tutti i veicoli di mobilità aerea avanzata ("AAM") e l'intero ecosistema UAV (Unmanned Traffic Management "UTM"). La piattaforma D3 consiste in uno o più moduli di terra e avionica per velivoli, ricetrasmittitori e sensori, il tutto gestito con un sistema di sicurezza integrato e software di gestione propria.



D3 is designing and building a **digital platform for airspace management and navigation for Urban Air Mobility ("UAM") as openly available infrastructure for all Advanced Air Mobility ("AAM") vehicles and the entire UAV ecosystem (Unmanned Traffic Management "UTM")**. This platform may consist of key architectural elements such as ground stations, communication infrastructure and airborne equipment and will include concepts for safe vehicle operations.

Target per l'Italia:

D3 vorrebbe conoscere meglio la struttura del mercato dell'aviazione italiano, entrare in contatto con stakeholder e posizionarsi nel mercato. L'azienda vorrebbe presentare le proprie soluzioni per incentivare il mercato della mobilità aerea urbana.

In particolare, D3 sarebbe interessata ai seguenti profili:

- **società di gestione traffico aereo e gestione aeroporti**
- **società di costruzione e vendita velivoli per il trasporto civile e militare**
- **società di comunicazione digitale**
- **agenzie per la mobilità ambientale e territoriale**
- **responsabili smart city di regioni e province**

Projectpartner:



Projectleader:

Profilo aziendale dyonix UG

| | |
|-------------------------|----------------------------------|
| Ragione sociale: | dyonix UG |
| Indirizzo: | Im Mediapark 5, D-50670 Köln |
| Sito web: | www.dyonix.de |
| Numero dipendenti: | 2 (dyonix UG) + 20 (Vindico LTD) |
| Persona di riferimento: | Alan Davies |
| Posizione: | CEO |
| Telefono / Cellulare: | +49 221 97599888 |
| Email: | alan.davies@dyonix.de |

Breve profilo aziendale:



dyonix UG fornisce, insieme al suo partner britannico Vindico LTD, **un sistema di misurazione e controllo in tempo reale della qualità dell'aria: il Think Air**. Think Air è in grado di fornire dati accurati in tempo reale ad un costo significativamente inferiore ai sistemi tradizionali. Con l'aiuto di sensori frutto di IA, presenti sul dispositivo, è possibile registrare dati e con essi costruire modelli per l'identificazione delle fonti di inquinamento. La gamma Think Air comprende tre tipologie: il Think Air per l'esterno, la versione per gli interni e l'educational kit TASK per scuole che permette di costruire un proprio apparecchio con sensori per il controllo della qualità dell'aria, pensato per alunni tra i 7 e 11 anni.



dyonix UG provides, together with its UK partner Vindico LTD, **a real-time air quality measurement and control system: the Think Air**. Think Air is able to provide accurate real-time data at a significantly lower cost than traditional systems. With the help of AI-derived sensors on the device, data can be recorded and models built to identify pollution sources. The Think Air range includes three types: the Think Air for outdoors, the indoor version and the TASK educational kit for schools that allows you to build your own device with sensors for air quality monitoring, designed for pupils aged between 7 and 11 years.

Target per l'Italia:

Per l'introduzione del Think Air nel mercato italiano, Dyonix sta cercando:

- **agenzie che collaborano con amministrazioni pubbliche**, incaricate della protezione dell'ambiente presso città, province ed industrie
- **responsabili regionali e provinciali per l'ambiente, la tutela del territorio e il mare**
- **responsabili regionali e provinciali per le politiche agricole alimentari e forestali**
- **responsabili regionali e provinciali per l'istruzione** interessati al sistema modulare Think Air TASK

Projectpartner:



Projectleader:

Profilo aziendale ESL E-MOBILITY GmbH

| | |
|-------------------------|-----------------------------------|
| Ragione sociale: | ESL E-MOBILITY GmbH |
| Indirizzo: | Stadtlanfert 7, D-33106 Paderborn |
| Sito web: | esl-emobility.com |
| Persona di riferimento: | David Brauer |
| Posizione: | CEO |
| Telefono / Cellulare: | +49 5251 1420923 |
| Email: | david.brauer@esl-emobility.com |

Breve profilo aziendale:



ESL E-MOBILITY è un **produttore di cavi di ricarica e wallbox per l'elettromobilità**. L'azienda dispone di un **online shop di attrezzature per la e-mobility** dove distribuisce i propri prodotti, ma anche prodotti delle aziende leader del settore. La gamma di prodotti comprende **stazioni di ricarica, wallbox, cavi di ricarica, accessori**, ecc. L'offerta include tutte le possibili soluzioni di ricarica per diversi veicoli elettrici, come stazioni di ricarica AC/DC da 3kW fino a 350kW, stazioni di ricarica per E-Bike ed opzioni di ricarica per BUS, camion e altro.

Inoltre l'azienda offre **consulenza**, anche per la partecipazione a bandi statali, **in ambito energetico**, così come **soluzioni complete di ricarica applicabili ai settori di immagazzinamento energia, fotovoltaico e eolico**.



ESL E-MOBILITY is a **producer of charging cables and wallboxes for electric vehicles**. The company distributes its own products, but also other products from market leaders, through the **company's online shop**. The product range includes **charging stations, wallboxes, charging cables, accessories** and more. The offer includes all possible charging options for different electric vehicles, such as AC/DC charging stations from 3kW up to 350kW, E-Bike charging stations and charging options for BUS, trucks and others. In addition, the company offers **consultancy in the energy sector**, including participation in government tenders, as well as complete charging solutions for the energy storage, photovoltaic and wind power sectors.

Target per l'Italia:

In Italia ESL E-MOBILITY vorrebbe entrare in contatto con:

- **installatori** di attrezzature e prodotti elettrici e/o elettronici
- **responsabili acquisti di aziende** che applicano o cercano soluzioni di e-mobility
- **responsabili regionali e provinciali** per progetti di infrastrutture di e-mobility

Projectpartner:



UNIONCAMERE
VENETO



CAMERA DI COMMERCIO
ITALIANA PER LA GERMANIA
ITALIENISCHE HANDELSKAMMER
FÜR DEUTSCHLAND

Projectleader:

Profilo aziendale Funkwerk Systems GmbH

| | |
|-------------------------|---|
| Ragione sociale: | Funkwerk Systems GmbH |
| Indirizzo: | Liebigstraße 1A, D-85757 Karlsfeld |
| Sito web: | www.funkwerk.com / www.funkwerk-mobility-platform.com |
| Numero dipendenti: | 322 |
| Referenze: | Deutsch Bahn, ÖBB, SBB, Bane NOR, Münchner Verkehrsbetriebe, VAG Nürnberg, Martigny (TMR) |
| Persona di riferimento: | Kurt Kerschdorfer |
| Posizione: | Sales Manager |
| Telefono / Cellulare: | +49 1722572244 |
| Email: | kurt.kerschdorfer@funkwerk.com |

Breve profilo aziendale:



Il gruppo Funkwerk è uno dei leader di mercato in Germania per sistemi altamente tecnologici e innovativi di comunicazione, informazione e sicurezza. L'azienda **produce soluzioni complete di sistemi informativi per passeggeri fruitori del trasporto ferroviario, trasporto pubblico e per le applicazioni di Smart Cities**. Oltre ad hardware, il portafoglio comprende anche software informativi, display informativi e un sistema 3rd-party per una connessione di informazioni multipla.



The Funkwerk Group is a leading technological provider of innovative communication, information and security systems within the German market. The company **develops and produces complete passenger information system solutions for rail, public transport and Smart Cities applications**. In addition to hardware, the portfolio also includes information software, information displays and a third party ecosystem for multiple information connection.

Target per l'Italia:

In Italia Funkwerk desidera entrare in contatto con:

- **società pubbliche e private di trasporto di persone**
- **responsabili in amministrazione pubblica** per ampliare le soluzioni di connessione multipla tra più attori
- **installatori di prodotti elettrici e/o elettronici**
- **distributori locali** disponibili a integrare nella loro gamma prodotti le soluzioni di Funkwerk, in grado di occuparsi anche di installazione e manutenzione

Projectpartner:



Projectleader:

Profilo aziendale Gebauer Elektrotechnik GmbH & Co

| | |
|-------------------------|--|
| Ragione sociale: | Gebauer Elektrotechnik GmbH & Co |
| Indirizzo: | Im Eisenhütte 12, D-74626 Bretzfeld-Schwabbach |
| Sito web: | www.gebauer-elektrotechnik.de |
| Persona di riferimento: | Thomas Schlipf |
| Posizione: | CEO |
| Telefono / Cellulare: | +49 7946 944550 |
| Email: | sarah.schlipf@gebauer-elektrotechnik.de |

Breve profilo aziendale:



Gebauer Elektrotechnik è **produttore e installatore di prodotti per elettromobilità**, che oltre ad offrire una vasta gamma di servizi **nel campo degli impianti di programmazione elettronica, delle infrastrutture di ricarica per la mobilità elettrica, di pianificazione ingegneristica e controllo industriale, soluzioni particolarmente tecnologiche e dedite all'automazione**, presenta al mercato italiano il suo innovativo servizio **"Smopi Multi Charge Point solution"** che con un'unica stazione elettrica alimenta tutte le prese di ricarica presenti in uno stabile, aumentando l'efficienza energetica, sicurezza e diminuendo i costi di manutenzione diversi impianti.



Gebauer Elektrotechnik is a manufacturer and installer of electro-mobility products. In addition to offering a wide range of services in the field of electronic programming systems, charging infrastructures for electro-mobility, engineering planning and industrial control, and particularly high-tech solutions dedicated to automation, it is presenting its innovative "Smopi Multi Charge Point solution" to the Italian market.

Target per l'Italia:

L'azienda Gebauer vorrebbe avere contatti con:

- **grossisti di attrezzature per l'elettromobilità**
- **studi di progettazione e pianificazione**
- **architetti, ingegneri**
- **strutture ricettive (hotel)**
- **società di gestione parcheggi**

Projectpartner:

Projectleader:

Profilo aziendale IGP Projekt GmbH

| | |
|--------------------------------|---|
| Ragione sociale: | IGP Projekt GmbH |
| Indirizzo: | Friedrichstraße 61, D-10117 Berlin |
| Sito web: | www.igp-projekt.com |
| Fatturato / Numero dipendenti: | 6,34 Mio € / 9 |
| Referenze: | Greenovation Campus, Mauritius Health & Care Campus |
| Persona di riferimento: | Matthias Dahlmann |
| Posizione: | Architetto, reparto sviluppo progetti |
| Telefono / Cellulare: | +49 170 7322342 |
| Email: | m.dahlmann@igp-ag.com |

Breve profilo aziendale:



IGP Projekt GmbH è un'azienda interdisciplinare di **architetti, ingegneri civili e urbanisti** che lavorano **sull'acquisizione e lo sviluppo di progetti urbanistici e architettonici**. L'attenzione principale è sulla **sostenibilità globale del progetto: dallo sviluppo, alla pianificazione, alla costruzione** e, soprattutto, fino allo scopo di utilizzo della costruzione, che deve presentare un alto valore aggiunto per l'ambiente e la comunità. IGP Projekt GmbH lavora su diversi progetti come **strutture di utilizzo ecologico, abitazioni, strutture sociali, interi quartieri su una pianificazione urbana sostenibile** ed efficiente e metodi di costruzione.



IGP Projekt GmbH is an interdisciplinary company of **architects, engineers and urban planners** specialized in the **acquisition and development of urban and architectural projects**. The main focus is on **overall sustainability in development, planning, construction** and, above all, the purpose of use of the construction, which must present a high added value for the environment and the community. IGP Projekt GmbH works on various projects with sustainable and efficient urban planning and construction methods such as **living areas, social institutions and even entire city districts**.

Target per l'Italia:

IGP Projekt desidera instaurare una **cooperazione con:**

- **studi di architettura, ingegneria e pianificazione urbanistica** sia pubblica che privata
- **rappresentanti pubblica amministrazione di regioni, province** che operano in progetti di urbanistica, costruzione pubblica e privata
- **agenzie che collaborano con amministrazioni pubbliche** per la pianificazione di progetti architettonici
- **aziende edili** che collaborano con città e aree metropolitane

Projectpartner:



Projectleader:

Profilo aziendale ioki GmbH

| | |
|-------------------------|---|
| Ragione sociale: | ioki GmbH |
| Indirizzo: | An der Welle 3, 60322 Frankfurt am Main |
| Sito web: | www.ioki.com |
| Persona di riferimento: | Franco Rosso |
| Posizione: | Sales & Business Development Manager |
| Telefono / Cellulare: | +49 152 37514260 |
| Email: | franco.rosso@ioki.com |

Breve profilo aziendale:



ioki presenta un **nuovissimo sistema operativo** per la mobilità digitale, **una piattaforma on-demand che permette di ottimizzare e integrare l'organizzazione del trasporto pubblico a costi ridotti**. In questo senso, ioki offre una consulenza per la formulazione e implementazione progetti di mobilità sostenibile, che analizza la condizione infrastrutturale di una determinata area, tiene conto di costi/benefici e migliora l'efficienza delle connessioni. In Italia, ioki ha l'obiettivo di incrementare le collaborazioni con responsabili di trasporto pubblico, aziende per l'operatività nel trasporto pubblico e manager mobilità di aziende fornitrici di servizi/prodotti per il trasporto pubblico.



ioki presents a **brand new digital mobility operating system**, an on-demand platform that **enables the optimisation and integration of public transport organisation at reduced costs**. In this sense, ioki offers consultancy for the formulation and implementation of sustainable mobility projects, which analyses the infrastructural condition of a given area, takes into account costs/benefits and improves the efficiency of connections. In Italy, ioki aims to increase collaboration with public transport managers, public transport operating companies and mobility managers of companies providing services/products for public transport.

Target per l'Italia:

In Italia ioki GmbH desidera **collaborare con partner per migliorare l'efficienza e la capillarità del trasporto pubblico di persone**:

- **responsabili della mobilità e/o gestione traffico in società di trasporto pubblico**
- **aziende per l'operatività del trasporto pubblico (società di gestione, fornitori)**
- **rappresentanti della pubblica amministrazione per i progetti di mobilità**
- **manager per la mobilità di aziende attive in servizi/prodotti per il trasporto pubblico**

Projectpartner:



Projectleader:



Profilo aziendale ITK-Engineering GmbH

| | |
|-------------------------|---|
| Ragione sociale: | ITK-Engineering GmbH |
| Indirizzo: | Im Speyerer Tal 6, D-76761 Rülzheim |
| Sito web: | www.itk-engineering.de |
| Numero dipendenti: | 1300 |
| Persona di riferimento: | Christina Warmann |
| Posizione: | Business Development Electromobility / ITKG/PJ-EMOB |
| Telefono / Cellulare: | +49 15222938083 / +49 531886345141 |
| Email: | christina.warmann@itk-engineering.de |

Breve profilo aziendale:



ITK-Engineering GmbH, fondata nel 1994, offre più di 25 anni di esperienza nello **sviluppo di sistemi e software personalizzati**. I **campi di attività** dell'azienda sono diversi e vanno dalla **mobilità elettrica, compresa la micro-mobilità, alla digitalizzazione e alle applicazioni cloud, alla gestione dell'energia**. ITK offre competenze in temi innovativi come le **soluzioni di piattaforme digitali per la mobilità multimodale e l'ottimizzazione basata sui dati per la mobilità condivisa**. L'azienda fornisce un supporto indipendente e specifico per il cliente - dall'idea iniziale al prodotto pronto per il mercato - con la conoscenza e il rispetto degli standard e delle norme pertinenti. Dal 2017 ITK è una filiale interamente controllata da Robert Bosch GmbH.



ITK-Engineering GmbH, founded in 1994, offers more than 25 years of experience in the development of **customized systems and software**. The company's **fields of activity** are diverse and range from **electric mobility, including micro-mobility, to digitization and cloud applications, to energy management**. ITK offers expertise in innovative topics such as **digital platform solutions for multimodal mobility and data-driven optimization for shared mobility**. The company provides independent, customer-specific support - from initial idea to market-ready product - with knowledge of and compliance with relevant standards and regulations. Since 2017, ITK has been a wholly owned subsidiary of Robert Bosch GmbH.

Target per l'Italia:

In Italia ITK-Engineering GmbH desidera **collaborare con partner per lo sviluppo di progetti nel campo della smart mobility**:

- **produttori di mezzi di trasporto di piccole dimensioni che utilizzano software per gestione mobilità**
- **produttori di infrastrutture di ricarica**
- **produttori e distributori di energia elettrica**
- **aziende di concessione autovetture elettriche in leasing**
- **rappresentanti della pubblica amministrazione per i progetti di mobilità elettrica**
- **gestori di piattaforme per la mobilità**

Projectpartner:

Projectleader:

Profilo aziendale Jenetric GmbH



| | |
|--------------------------------|--|
| Ragione sociale: | Jenetric GmbH |
| Indirizzo: | Moritz-von-Rohr-Straße 1A, D-07745 Jena |
| Sito web: | www.jenetric.com |
| Fatturato / Numero dipendenti: | 2,5 Mio. € / 35 |
| Referenze: | Polizia federale tedesca, Polizia di frontiera finlandese, Ministero della giustizia Paesi Bassi |
| Persona di riferimento: | Dirk Morgeneier |
| Posizione: | CEO |
| Telefono: | + 49 3641 3219950 |
| Email: | d.morgeneier@jenetric.de |

Breve profilo aziendale:



L'azienda Jenetric, fondata nel 2014, è specializzata nella **produzione di scanner biometrici e sensori per l'acquisizione di impronte digitali**, che siano di facile utilizzo per utenti e autorità. I dispositivi sviluppati da Jenetric sono certificati dall'FBI statunitense e dal BSI (Autorità federale tedesca per la sicurezza informatica) e sono in grado di rilevare impronte piatte e arrotolate di altissima qualità. Tali **scanner** possono essere utilizzati per **controlli di sicurezza, controlli di frontiera, verifica identità e controllo accessi**, sia da clienti pubblici che privati. L'azienda si prepara ad entrare nel mercato italiano con i prodotti LIVETOUCH QUATTRO, LIVETOUCH QUATTRO COMPACT e LIVETOUCH FLIPCASE.



JENETRIC **develops and manufactures biometric fingerprint scanners** that meet today's requirements for simplicity, mobility and multipurpose usage. Our products are based on a holistic design. We focus not only on technical parameters, but much more on a noticeable simplification of fingerprint capturing for operators, users and agencies. Our LIVETOUCH QUATTRO, LIVETOUCH QUATTRO Compact and LIVETOUCH Flipcase represent a new class of compact and user-friendly devices that help to simplify and improve the fingerprint capture process for multiple use cases at **security control, border control, identity verification and access control** for public and private clients. Our devices are certified by the FBI and BSI (German Federal IT Security Authority) and capture flat and rolled fingerprints with highest image quality.

Target per l'Italia:

L'azienda Jenetric GmbH desidera incontrare:

- **istituzioni governative** (ministeri dell'interno e degli esteri, polizia, carabinieri, dogana, uffici per il controllo immigrazione, uffici anagrafe)
- **società di approvvigionamento** per istituzioni pubbliche
- **integratori di sistema** attivi nelle tecnologie per la sicurezza, interessati a integrare i prodotti di Jenetric
- **distributori** italiani interessati ai prodotti di Jenetric

Projectpartner:



Projectleader:



Profilo aziendale mycon GmbH

| | |
|-------------------------|--------------------------------------|
| Ragione sociale: | mycon GmbH |
| Indirizzo: | Senner Straße 156, D-33659 Bielefeld |
| Sito web: | www.mycon-germany.com |
| Persona di riferimento: | Jens W.Kipp |
| Posizione: | Marketing / Ufficio Vendite |
| Telefono: | + 49 521 403090 |
| Email: | j.kipp@mycon-germany.com |

Breve profilo aziendale:



mycon **sviluppa, produce e distribuisce prodotti e automazioni nel campo della pulizia industriale**. Grazie alla esperienza pluriennale, mycon ha sviluppato sistemi innovativi e brevetti riconosciuti a livello internazionale. Al momento, l'azienda fornisce clienti in diversi settori e in oltre 40 nazioni.



mycon **develops, manufactures and distributes products and automations in the field of industrial cleaning**. Thanks to many years of experience, mycon has developed innovative systems and patents of international value. At present, the company supplies customers from various sectors and in over 40 countries.

Target per l'Italia:

L'azienda mycon desidera entrare nel mercato italiano tramite il contatto con:

- **società di gestione trasporto ferroviario pubblico o privato**
- **aziende fornitrici di energia** (acquisto, manutenzione delle attrezzature di trasferimento del calore)
- **impianti di incenerimento dei rifiuti**
- **rivenditori di attrezzature per la pulizia industriale e commerciale**

Projectpartner:



Projectleader:



Profilo aziendale PRACHT Industry GmbH

| | |
|--------------------------------|---|
| Ragione sociale: | PRACHT INDUSTRY GmbH |
| Indirizzo: | Am Seerain 3, D-35232 Dautphetal-Buchenau |
| Sito web: | www.prachtenergy.com |
| Fatturato / Numero dipendenti: | 30 Mio. € / 180 |
| Persona di riferimento: | Manuela Schaller |
| Posizione: | Area Sales Manager |
| Telefono / Cellulare: | +49 6466 9140422 / +49 172 8032210 |
| Email: | m.schaller@pracht.com |

Breve profilo aziendale:



PRACHT è un **produttore di apparecchiature di illuminazione industriale** di alta qualità, utilizzabili in diversi ambienti, come aree esterne/umide, aree soggette a grandi sbalzi di temperatura o presenza di particolari sostanze chimiche e gas. Inoltre, PRACHT è sinonimo di **sostenibilità**: da alcuni anni realizza alcuni prodotti interamente con plastica riciclata. Sempre di più l'azienda ha percepito le necessità di un mercato in cambiamento, perciò nel 2020 PRACHT ha iniziato **la produzione di sistemi di ricarica per auto elettriche**, i cosiddetti **wallbox**. I wallbox di PRACHT si differenziano dagli altri prodotti di mercato in quanto due punti di ricarica sono forniti con una sola linea di alimentazione ed è anche possibile la connessione ad un sistema fotovoltaico.



PRACHT is a **manufacturer of high quality industrial lighting equipment**, which can be used in different environments, such as outdoor/humid areas, areas subject to big temperature changes or presence of particular chemicals and gases. Moreover, PRACHT is synonymous with **sustainability**: for some years now, it has been manufacturing some products entirely with recycled plastic. More and more the company has perceived the needs of a changing market, so in 2020 PRACHT started the **production of charging systems for electric cars**, the so called **wallboxes**. PRACHT's wallboxes differ from other products on the market in that two charging points are provided with a single power line and connection to a photovoltaic system is also possible.

Target per l'Italia:

Per entrare nel mercato italiano con i loro wallbox PRACHT sta cercando:

- rappresentanti della **grande distribuzione elettronica**
- responsabili di progetti di costruzione come **architetti, ingegneri, progettisti e cooperative edilizie**
- **proprietari di hotel, strutture per il tempo libero e shopping center** che pianificano l'installazione di sistemi di ricarica per auto elettriche per i loro clienti

Per PRACHT è fondamentale che i loro partner abbiano definito **l'obiettivo della sostenibilità** come valore imprescindibile del lavoro quotidiano e che vogliano crescere insieme a loro.

Projectpartner:



Projectleader:





Profilo aziendale SCIO Technology GmbH

| | |
|-------------------------|---|
| Ragione sociale: | SCIO Technology GmbH |
| Indirizzo: | Hefner-Alteneck Straße 11, D-63743 Aschaffenburg |
| Sito web: | www.scio-technology.com |
| Referenze: | a richiesta |
| Persona di riferimento: | Alexander Weis |
| Posizione: | CEO |
| Telefono: | + 49 6021 3622231 |
| Email: | info@scio-technology.com |

Breve profilo aziendale:



SCIO Technology GmbH **sviluppa e produce i sistemi di batterie** con la più alta densità di carica elettrica sul mercato. Il modulo intercambiabile SCIO Brick, così come i sistemi di batterie SCIO sono **adatti a tutti i settori e prodotti della mobilità elettrica** (bici elettriche, Light Electric Mobility, moto, auto, camion, veicoli commerciali, veicoli comunali ecc.) sia come **soluzione di archiviazione** (centrale e decentralizzato), che per **applicazioni industriali** (ascensori, robot, condutture). I sistemi di batterie sono autosufficienti ed esenti da manutenzione grazie ad un modulo digitale di gestione diretta.



SCIO Technology GmbH **develops and manufactures battery systems** with the highest energy density on the market. The interchangeable SCIO Brick module as well as the SCIO battery systems **are suitable for all areas of electric mobility** (e-bikes, Light Electric Mobility, motorbikes, cars, trucks, commercial vehicles, municipal vehicles etc.) both as a **storage solution** (central and decentralized) and for **industrial applications** (lifts, robots, pipelines). The battery systems are self-sufficient and maintenance-free via a digital twin for easy maintenance and direct management.

Target per l'Italia:

SCIO Technology GmbH intende espandere la rete di **fornitori, partner e clientela**. In particolare, SCIO Technology vorrebbe entrare in contatto con:

- **produttori di autoveicoli o mezzi a motore** con applicazioni anche di mobilità elettrica
- **fornitori di energia elettrica**

Projectpartner:



UNIONCAMERE
VENETO



Projectleader:



CAMERA DI COMMERCIO
ITALIANA PER LA GERMANIA
ITALIENISCHE HANDELSKAMMER
FÜR DEUTSCHLAND

Profilo aziendale va-Q-Tec AG

| | |
|--------------------------------|--|
| Ragione sociale: | va-Q-tec AG |
| Indirizzo: | Alfred-Nobel Straße 33, D-97080 Würzburg |
| Sito web: | www.va-q-tec.com |
| Fatturato / Numero dipendenti: | 72,1 Mio. € / 500 |
| Persona di riferimento: | Marc Mölter |
| Posizione: | Key Account Manager |
| Telefono / Cellulare: | +49 931 35942242 |
| Email: | marc.moelter@va-q-tec.com |

Breve profilo aziendale:



va-Q-tec è un **produttore leader mondiale di pannelli isolanti per il sottovuoto (VIPS)**, un materiale isolante hightech. I pannelli vengono utilizzati **per la creazione di box e container per il trasporto sicuro di merci deperibili o sensibili ai cambiamenti di temperatura** (tra cui i vaccini per Corona Virus), **isolamento di edifici**, ecc..., sono anche **produttori di frigoriferi e congelatori** conosciuti a livello mondiale. In particolare, per il settore alimentare offrono un prodotto innovativo: il va-Q-tray (600x400 mm) permette un trasporto sicuro e stabile a temperatura controllata di alimenti particolari o deperibili e altri prodotti. Basato su pannelli isolanti sottovuoto altamente efficienti, il va-Q-tray offre un notevole risparmio di spazio e la massima prestazione di isolamento. Il suo sistema high-tech lo rende una valida alternativa ai veicoli refrigerati, ad esempio per la fornitura di singoli negozi di catene di panetteria da unità centrali di produzione.



va-Q-tec is a world-leading **manufacturer of vacuum insulation panels (VIPS)**, a high-tech insulation material. The panels are used for the **creation of boxes and containers for the safe transport of temperature-sensitive goods** (including vaccines for Corona Virus), **building insulation** etc., they are **globally known manufacturers of refrigerators and freezers**. In particular, for the food sector we offer an innovative product: the va-Q-tray enables safe and stable temperature-controlled transport of sensitive food and other products. Based on highly efficient vacuum insulation panels, the va-Q-tray offers significant space savings and maximum insulation performance. Its high-tech system makes it a viable alternative to refrigerated vehicles, e.g. in line with supplying single stores of bakery chains from central production units.

Target per l'Italia:

va-Q-tec vorrebbe entrare nel mercato italiano con i il va-Q-tray. In particolare, l'azienda cerca contatti con:

- **ristoratori, gestori di catering e servizi di gastronomia**
- **online retail shops**
- **aziende italiane operanti nella GDO**
- **grossisti e distributori** per il mercato alimentare
- **venditori di singole categorie merceologiche** (panettieri, pescherie, macellai, yogurterie) **con diverse filiali** in Italia
- **aziende dell'alimentare di consegna a domicilio** attive sul territorio nazionale

Projectpartner:



Projectleader:





Profilo aziendale WILO SE

| | |
|--------------------------------|------------------------------|
| Ragione sociale: | WILO SE |
| Indirizzo: | Wilopark 1, D-44263 Dortmund |
| Sito web: | www.wilo.com |
| Fatturato / Numero dipendenti: | 1,5 Mrd. € / 7.800 |
| Referenze: | n.a. |
| Persona di riferimento: | Martin Corato |
| Posizione: | General Manager Wilo Italia |
| Telefono / Cellulare: | +39 02 55383505 |
| Email: | martin.corato@wilo.com |

Breve profilo aziendale:



Il Gruppo Wilo è uno dei **fornitori leader a livello mondiale di pompe e sistemi di pompaggio per l'edilizia, la gestione delle acque e l'industria**. Oggi, circa 8.000 dipendenti lavorano per Wilo in tutto il mondo. Con soluzioni innovative, prodotti intelligenti e servizi personalizzati opera nel settore idrico in modo intelligente, efficiente e nel rispetto dell'ambiente.



The Wilo Group is one of **the world's leading suppliers of pumps and pump systems for building technology, water management and industry**. Today, around 8,000 employees work for Wilo worldwide. With innovative solutions, intelligent products and individual services, it operates in the water sector in an intelligent, efficient and climate-friendly manner

Target per l'Italia:

Wilo vorrebbe entrare in contatto con:

- **rappresentanti di regioni o province** per le pratiche di edilizia e ambientali
- **aziende attive nel settore dell'edilizia** (architetti, progettisti)

Projectpartner:



AGENZIA
MOBILITÀ
AMBIENTE
TERRITORIO



ASSOLOMBARDA



UNIONCAMERE
VENETO



VENICEPROMEX
Agenzia per l'internazionalizzazione

Projectleader:



CAMERA DI COMMERCIO
ITALIANA PER LA GERMANIA
ITALIENISCHE HANDELSKAMMER
FÜR DEUTSCHLAND

Breve profilo ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania

ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania è un'associazione autofinanziata e registrata di imprese per le imprese, volta all'incremento delle relazioni economiche e della cooperazione commerciale tra Italia e Germania.

Ufficialmente riconosciuta dallo Stato Italiano come Camera di Commercio Estero sulla base giuridica della legge del 1° luglio 1970, n. 518, ITKAM è attiva dal 1911, anno della sua fondazione. L'inserimento di ITKAM in una rete globale di oltre 78 Camere di Commercio Italiane all'Estero e la sua esperienza mutuata da numerosi progetti comunitari fa sì che il raggio d'azione non sia limitato esclusivamente all'Italia e alla Germania, ma si estenda a livello europeo ed internazionale.

In quanto associazione registrata, alla base di ITKAM stanno i suoi soci: oltre 400 imprenditori coinvolti nel business italo-tedesco operanti in vari ambiti, dai settori tradizionali del "Made in Italy" alle industrie innovative ad alto contenuto tecnologico.

La conoscenza approfondita del mercato ci rende il partner ideale per farti crescere in Germania. Lavoriamo allo sviluppo di relazioni imprenditoriali bilaterali, per un'Europa ancora più forte. Siamo inoltre un partner consolidato per progetti e iniziative nell'ambito della cooperazione europea.

Pianifichiamo missioni incoming e outgoing, incontri B2B così come presenze in fiera in Germania. Contribuiamo alla costruzione dell'immagine di società, accresciamo la visibilità aziendale e generiamo nuovi contatti per i nostri clienti organizzando un'ampia gamma di manifestazioni ed eventi.

Per ulteriori informazioni www.itkam.org

Projectpartner:



Projectleader:

