

PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti
del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

XIV EDIZIONE  
negotiorum
FUCINA



Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30

Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30

REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL


Associazione Italiana Acquisti
e Supply Management


FORMANAGEMENT

PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30
Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30
REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL



Il concetto di "**Procurement Oltre**" delinea il superamento di ulteriori confini nell'evoluzione strategica della funzione approvvigionamenti, nel suo percorso di trasformazione da mero centro operativo di costi a leva fondamentale per la competitività aziendale, divenendo un vero e proprio acceleratore di valore. Questa trasformazione si fonda sulla conoscenza e sulla **convergenza necessaria** di sei fattori determinanti e tra loro interdipendenti, che possono determinare il successo o il fallimento delle nostre organizzazioni nella loro navigazione della complessità dei mercati moderni.



Le **Risorse** richiedono attenzione non solo per le criticità nel loro reperimento in contesti di scarsità, ma ci richiamano ad una responsabilità ambientale non più derogabile: la sostenibilità (ESG) non è un'opzione, ma il fondamento di ogni catena del valore.



La **Geografia** ci impone di leggere le nuove mappe industriali in relazione ai rischi geopolitici e di costruire supply chain resilienti e regionalizzate. La scelta delle fonti di approvvigionamento deve bilanciare l'efficienza dei costi con la vicinanza strategica e la riduzione delle dipendenze.



La **Tecnologia**, con l'integrazione di Intelligenza Artificiale (AI), Big Data e automazione, cessa di essere mero strumento per diventare partner strategico, cuore delle operazioni moderne, un "agente" di trasformazione che automatizza l'insight in azione, permettendo analisi in tempo reale, migliore processo decisionale e trasparenza.



Il **Network** si evolve da una rete di fornitori a un ecosistema di partner collaborativi, dove la collaborazione e la condivisione dei dati diventano il vero vantaggio competitivo. Il Procurement agisce come un connettore intelligente tra la strategia aziendale e le opportunità di mercato.



Infine, il **Talento** e la **Formazione**. In un mondo ridisegnato dalla tecnologia, l'elemento umano diventa ancora più cruciale. Servono nuove competenze ibride - abilità tecniche (AI, analisi dati, cybersecurity) unite a soft skill come il problem solving strategico e la comunicazione influente - una mentalità agile e una leadership capace di guidare il cambiamento, non di subirlo. E, nel contempo, un investimento continuo nella formazione: reskilling e upskilling del personale per adattarsi alla transizione digitale e green, garantendo che le competenze restino allineate alle evoluzioni tecnologiche.

In sintesi, il procurement "oltre" è un processo integrato che combina tecnologia avanzata e competenze umane per creare un network di fornitori sostenibile e geograficamente resiliente. Tutto questo sarà nell'agenda ADACI per gli incontri del 12 e 13 Giugno della 14a edizione del Negotiorum Fucina, nella splendida cornice di Villa Fenaroli a Rezzato (BS): il consueto e più atteso appuntamento dell'anno, dedicato al mondo del procurement, con la partecipazione di manager, imprenditori, professori universitari ed esperti. Vi attendiamo, soci ADACI e interessati a conoscere l'attività associativa, numerosi ed attivi come sempre.



Via Imperia, 2 - 20142 Milano - Tel. 02 40072474 - informazione@adaci.it



PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30
Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30
REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL



Partecipa alle tavole del **FUCINA** portando le tue esperienze professionali e confrontandoti sulle sfide che l'instabilità del mercato impone oggi al settore. Insieme possiamo individuare — e costruire — le nuove frontiere delle professioni. Il contesto cambia rapidamente e orientarsi non è sempre semplice. Entrare nella community del **FUCINA** significa acquisire maggiore consapevolezza, confrontarsi con altri professionisti e scoprire le best practice più efficaci.

Diventa ambassador del FUCINA: partecipa attivamente alla costruzione e allo sviluppo del convegno di condivisione più importante del settore. Insieme, trasformiamo il cambiamento in opportunità. Scrivi a informazione@adaci.it

Tavole Tematiche

Innovazione & AI (& Etica)	Facility-Servizi ICT	Raw material e Mercati (Workshop)
Internazionale, Logistica, Dogane	Lean Management & Procurement	Formazione, Processi organizzativi e strategici
Risk Management & ESG	Impianti Tecnologici, Infrastrutture e Costruzioni	Formazione, Vendor Rating & contrattualistica



ASPETTANDO IL FUCINA:

lunedì 18 maggio dalle 17:00-19:00 - in streaming
PRESENTAZIONE FUCINA 2026 E LANCIO BUSINESS GAMES



RICORDANDO IL FUCINA:

giovedì 25 giugno dalle 17:00-19:30 - in streaming
PRESENTAZIONE DELLE TAVOLE



PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30
Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30
REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL



SPONSOR ORO



SPONSOR ARGENTO



SPONSOR BRONZO



CON IL PATROCINIO DI



PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30

Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30

REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL



Agenda

VENERDÌ 12 GIUGNO - PLENARIA FUCINA

- 8:30 WELCOME COFFEE E REGISTRAZIONE PARTECIPANTI
9:30 APERTURA DELLA XIV EDIZIONE DEL FUCINA - SALUTI DEL PRESIDENTE
Federica Dallanoce - Presidente Nazionale ADACI
La formazione a 360 gradi in 360 secondi
Fabrizio Santini - Amministratore Unico ADACI Formanagement Srl SU
INTERVENTI A CURA DI ESPERTI DEL SETTORE
9:45 IL CUORE INVISIBILE DEL LUSO: STRATEGIA E GOVERNANCE DEGLI ACQUISTI
Andrea Giors - Purchasing Manager - Direct Materials AZIMUT
INTERVENTO A CURA DI JAGGAER
10:15 TBD
10:30 COFFEE BREAK
10:45 TAVOLE ROTONDE PARALLELE
11:00 PRANZO
13:00
14:00 SPEED MEETING CON AZIENDE PARTNER E NETWORKING
TRA PROFESSIONISTI
In plenaria: **PRESENTAZIONE PROGETTO VIRGILIO CON TE E SKILL PERSONALI
BUSINESS GAME**
15:30 COFFEE STATION
16:00 INTERVENTO A CURA DI VOILAP (TBC)
16:15 INTERVENTO A CURA DI CREDEMTL
16:30 TESTIMONIAL SPORTIVO
Come coniugare sport ed attività manageriale
*Maicol Verzotto - Tuffatore Italiano Medagliato Campionati Europei e
Mondiali - È campione italiano assoluto in carica in 4 discipline: 10m piattaforma,
10m tuffi sincronizzati, 3m sincronizzato misto e 10m sincronizzato misto.*

- 17:00 TAVOLE ROTONDE PARALLELE
18:30 CHIUSURA LAVORI
SEGUIRÀ APERITIVO E CENA

SABATO 13 GIUGNO - PLENARIA FUCINA

- 8:30 REGISTRAZIONE PARTECIPANTI
9:00 ASSEMBLEA NAZIONALE ADACI
9:45 EVOLUZIONE DEL SISTEMA GEOECONOMICO E ASCESA DEL VIETNAM
Giovanni Atti - Past President ADACI
Agostino Tancredi Scalata - Junior EXIM Manager, ITA - Italian Trade Agency
10:30 L'INDUSTRIA ITALIANA DEL XX E XXI SECOLO
Visionari e giganti a cura di:
*Cino Serrao - Board Member, Head of Press Office & Public Affairs,
Openindustria*
Marco Pugliese - Presidente Openindustria
11:15 IL FUTURO DEL PROCUREMENT: ADEGUARE CONOSCENZE
E COMPETENZE
a cura di Randstad e Manager aziendali
11:45 IL VALORE DELLA GENTILEZZA
Alessandra Ottaviani - Founder & President, Club Uomini Gentili
12:00 IL FUCINA DEL FUTURO: **brainstorming sul 2027**
12:30 LIGHT LUNCH

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



RISK MANAGEMENT & ESG

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Federica Dallanoce - Presidente Nazionale ADACI

Pianificatore:

Claudio Bruggi - Procurement Specialist

SESSIONE DEL MATTINO:

LE NOSTRE SUPPLY CHAIN SONO PROGETTATE PER IL PREZZO O PER LA RESILIENZA?

Un confronto tra professionisti ADACI e ANRA sulle sfide attuali delle supply chain, analizzando come le aziende bilanciano il costo, la velocità e la resilienza, soprattutto in contesti di volatilità dei mercati e di rischi globali ed ESG. Casi concreti di aziende che hanno privilegiato il costo a scapito della resilienza, e viceversa.

Tecnologie e metodologie per monitorare e aumentare la resilienza (digital twin, risk mapping, supply chain finance, mappature ESG).

Indicatori chiave di performance per misurare il trade-off costo/resilienza.

#trafe_off costo e resilienza #sourcing decision #supplychain risk

In apertura: Federica Dallanoce - Presidente Nazionale ADACI e **Stefano Barboni** - Riesko e delegato ANRA

Presentazione della Ricerca ADACI-ANRA su Risk Management & Supply Chain: Stefano Barboni

Interventi:

Tavola Rotonda “Le nostre supply chain sono progettate per il prezzo o per la resilienza?”

Coordina **Claudio Bruggi** - Procurement Specialist

- Stefano Barboni - Riesko e delegato ANRA
- Fabio Poletto - Senior Vice President Procurement, Leonardo
- Pierfrancesco Tosi - Head of Procurement, ENGIE
- Federica Dallanoce - Presidente Nazionale ADACI

Tecnologia e impatto sul risk management negli acquisti – Simona Bernabei - Country Manager, Oxalys Italia

Prove verificabili, decisioni migliori: come l’AI trasforma il rischio ESG in vantaggio competitivo – a cura di Coupa

Focus tematici:

- Trade-off costo / resilienza
- Sourcing decision in scenari volatili
- Supply chain risk: digital twin, risk mapping, supply chain finance, mappature ESG
- KPI per misurare il bilanciamento costo/resilienza

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



RISK MANAGEMENT & ESG

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Federica Dallanoce - Presidente Nazionale ADACI

Pianificatore:

Claudio Bruggi - Procurement Specialist

SESSIONE DEL POMERIGGIO: RISCHI EMERGENTI

Modellare scenari e adottare strategie di mitigazione per impatto di eventi emergenti, normative e sostenibilità.

In apertura: **Federica Dallanoce** - Presidente Nazionale ADACI e presentazione del libro "The buyer's pie" del Socio **Antonio Benvegnù**

Interventi:

Dazi, sanzioni e vincoli geopolitici - **Claudio Perrella** - Avvocato

Certificazione, compliance e controllo ESG delle filiere -

Alberto Sartori - Global Product Line Manager Social & ESG in Supply Chain, TÜV Italia

Tavola Rotonda "Sostenere ogni decisione con prove verificabili: evoluzioni ESG"

Coordinano **Federica Dallanoce** e **Simona Bernabei**

- Oliver Michielan - Junior project manager, Voilap Spa
- Matteo Codeluppi - Purchasing Director, Emmegi Spa
- Astrid Palmieri - Chief Sustainability Officer, Esselunga (TBD)

Focus tematici:

- Dazi, sanzioni e vincoli geopolitici
- Compliance, certificazione e governance ESG
- Prove verificabili a supporto delle decisioni di sourcing
- Case study reali da ADACI e ANRA: lezioni apprese e strategie future



PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



INNOVAZIONE & AI (E ETICA)

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Fabrizio Santini - Presidente ADACI Sezione Toscana/Umbria e Amministratore Unico ADACI Formanagement

Sergio Donaliso - Vice Presidente ADACI

Fabrizio Tarchi - Segretario ADACI Sezione Toscana/Umbria e Purchasing, Sales & Marketing Manager TIEFFE

Chairman Universitario:

Niccolò Fiorini - Professore Università di Siena

INNOVAZIONE TECNOLOGICA PER IL PROCUREMENT: INNOVAZIONE, INTELLIGENZA ARTIFICIALE E ETICA

Il mondo cambia continuamente e l'evoluzione umana da sempre si interfaccia con quella tecnologica e tecnica, ma il pensiero e le idee possono nascere da punti inaspettati e noi dobbiamo essere lungimiranti nel vederle e supportarle.

Il manager del procurement deve essere sempre di più un leader innovativo e resiliente spostando i confini della sua influenza in aree aziendali diverse.

Essere "CREATIVI" significa conoscere processi e prodotti per essere proattivi nella gestione della filiera di fornitura.

I core business delle aziende sono in continua evoluzione in tutti i settori – l'intelligenza artificiale diventa uno strumento utilizzabile per migliorare le attività mantenendo il senso etico dei rapporti aziendali ed umani: ruolo governato in parallelo o funzione a supporto delle decisioni.

Nelle Aziende altamente tecnologiche si richiede al procurement un ruolo sempre più di mediazione tra enti interni e fornitori a salvaguardia della continua di fornitura con la riduzione di vincoli operativi e strategici con utilizzo le tecnologie innovative.

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



INNOVAZIONE & AI (E ETICA)

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Fabrizio Santini - Presidente ADACI Sezione Toscana/Umbria e Amministratore Unico ADACI Formanagement

Sergio Donaliso - Vice Presidente ADACI

Fabrizio Tarchi - Segretario ADACI Sezione Toscana/Umbria e Purchasing, Sales & Marketing Manager TIEFFE

Chairman Universitario:

Niccolò Fiorini - Professore Università di Siena

Interventi:

- L'impatto dell'AI nella gestione dei processi del Procurement Strategico: tecnologie intelligenti, strumenti agili e leadership creativa - **Sergio Donaliso** - Vice Presidente ADACI e **Roberta Bruni** - Procurement Associate Director-Europe Regional Lead, AbbVie
- Intelligenza Artificiale: tra miti e realtà - **Bartolo Riccobono** - Docente IT/IT Solutions Architect
- WÜRTH Elevate 2033: L'innovazione sui processi per il miglioramento del risultato aziendale - **Diego Mori** - Responsabile Würth Consulting
- Nuove tecnologie per le piattaforme con applicazione di intelligenza artificiale in ambito procurement e supply chain - **Giovanni Baruffini** (Owner & CEO, Niuma Srl) e **Andrea Via** - Chief Marketing and Product Officer, Credentel Spa
- L'applicazione dell'AI nel mondo del Procurement - **Ermanno Ronco** - Founding Account Executive, Compri
- AI: Saper chiedere prima di saper usare...difficile costruire senza fondamenta...la formazione necessaria - **Marco Lorenzin** - Procurement Data Analysis Manager, E80 Group
- Intervento di Workday

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



LEAN MANAGEMENT & PROCUREMENT

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Eleonora Laurino - Presidente ADACI Sezione Lombardia/Liguria

Pianificatori:

Virginia Mariano - Socio ADACI Sezione Toscana/Umbria, Data Analyst presso Sei Toscana

Cristian Bertinetti - Socio ADACI Sezione Lombardia/Liguria, Co-founder EC Resolution

LEAN E AI PER UN NUOVO PROCUREMENT: SFIDE GEOPOLITICHE E NUOVE ROTTE

L'attuale scenario globale, caratterizzato da tensioni geopolitiche e una crescente complessità, richiede catene di fornitura sempre più resilienti. In un contesto caratterizzato da volatilità dei prezzi, l'allungamento dei transit time, l'aumento dei costi di trasporto, la sfida sta nell'ottimizzare la gestione del tempo attraverso l'utilizzo di metodologie e strumenti che lo supportino. Mentre l'Intelligenza Artificiale prende in carico le attività transazionali e ripetitive, liberando il purchasing dall'operatività, la Lean resta una metodologia chiave per la riduzione delle attività a non valore aggiunto o a basso impatto.

Il risultato è un nuovo Procurement con focus strategico sulle relazioni con i fornitori e sullo sviluppo di partnership di valore, passando da una funzione reattiva a una guida proattiva in azienda.

Interventi:

- L'evoluzione del concetto di resilienza aziendale gli effetti sulla gestione del procurement e della supply chain
Marco Giannini - Docente di organizzazione aziendale, Università di Pisa
- Dal "As Is" al "To Be": il percorso lean verso l'eccellenza operativa
Enzo Giorgi - Direttore Commerciale, Integra Srl e **Matteo Di Cola** - Area Manager, Integra Srl
- Una visione e un percorso di Elevate, aumento produttività anche grazie alle leve abilitanti come l'AI
Diego Mori - Responsabile Würth Consulting
- Lean e procurement in Sanità
Alessandro Bacci - partner Healthcare e Lifescience leader Ey spa, FAAS

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



FACILITY – SERVIZI ICT

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Paolo Marnoni - Presidente ADACI Sez. Centro Sud e Responsabile Gestione Terze Parti Gruppo BCC ICCREA

Pianificatori:

Antonietta Santangelo - Consigliere ADACI Sez. Lombardia/Liguria

LE COMPETENZE PER GESTIRE GLI ACQUISTI E OTTENERE RISULTATI PER I SERVIZI IN AMBITO FACILITY E ICT

Capacità operative di acquisto per incidere positivamente sia sui contenuti del servizio che negli impatti di business.
Misurare costi e benefici di iniziative sempre più articolate, integrate e complesse.

Interventi:

- Manutenzione: da costo a valore
Luigi Esposito - Magica Servizi Srl
- Servizi IT gestiti: dal consumo di risorse al risultato atteso – Chiavi di lettura su MSP, outsourcing e valore nel tempo
Gianluca Fabbri - Libero Professionista
- Facility a servizio delle persone e dell'ambiente
Claudio Panceri - Rami Service Srl
- AI, appalti e offerte: digerire 80 pagine in 8 secondi (e poi usare il cervello)
Paolo Primi - Dedagroup

PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE

INTERNAZIONALE, LOGISTICA, DOGANE

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00 e 17:00 / 18:30

Chairman:

Valerio Barsacchi - Head of Procurement, TECNO Srl

Pianificatori:

Valerio Cao - Responsabile Acquisti, Meccanotecnica Umbra Spa

Rodrigo Delgadillo - Coordinamento Flusso Produttivo – Acquisti, ISAC Srl

SUPPLY CHAIN GLOBALE, LOGISTICA E DOGANE:

IL TRIANGOLO STRATEGICO DI TEMPI, COSTI E CONTINUITÀ OPERATIVA COMPLESSO DA INTERPRETARE

Il panorama logistico globale è attualmente caratterizzato da forti tensioni geopolitiche e frammentazione commerciale. I blocchi nei principali canali marittimi e l'aumento del costo del carburante spingono al rialzo i noli industriali.

A questo si aggiunge l'inasprimento dei dazi doganali, specialmente sulle rotte tra Asia, Stati Uniti ed Europa. Queste barriere tariffarie costringono le aziende a riorganizzare le catene di fornitura regionali tramite il nearshoring.

L'incertezza normativa e i rallentamenti doganali aumentano i tempi di consegna e i costi operativi complessivi. Per rimanere competitive, le imprese devono investire nella digitalizzazione e nella massima flessibilità logistica.

La tavola serve per approfondire la situazione, in particolare analizzando:

- L'impatto dei dazi sui diversi settori merceologici specifici
- Le rotte commerciali maggiormente colpite dai blocchi logistici
- Un rete logistica efficace e resiliente per gestire l'incertezza dei mercati
- Strategie di risk management per la tua catena di approvvigionamento in modo da rivalutare la situazione in una situazione globale di incertezza

Interventi:

- Analisi della situazione Geopolitica internazionale per strategie di risk management in regime di incertezza
Fabrizio Santini - Presidente ADACI Sezione Toscana/Umbria e Amministratore Unico ADACI Formanagement
- Intervento a cura di ERA Group



PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE

RAW MATERIAL E MERCATI (WORKSHOP)

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00

Chairman:

Donato Gianantoni - Presidente ADACI Sez. Emilia Romagna/ Marche

Nevio Benetello - Presidente ADACI Sez. Tre Venezie

SE LA GUERRA CONTINUA A BLOCCARE LO STRETTO DI HORMUZ , MOLTE SUPPLY CHAIN SONO A RISCHIO: COME GOVERNARE IL NUOVO CAOS DELLE COMMODITY

Fare i budget e pianificare gli acquisti oggi sembra diventato un esercizio di fanta-politica. In un mondo in cui gli equilibri geopolitici globali sono ai minimi storici.

Le crescenti tensioni internazionali tra USA, Israele e Iran hanno trasformato i mercati di acquisto in un terreno instabile e ad altissimo rischio per chi fa impresa.

Con lo Stretto di Hormuz che si trova di fatto al centro dello scenario bellico, le aziende italiane si trovano a fare i conti con una nuova “tempesta perfetta” che investe disponibilità e prezzi, ne discuteremo con gli interventi di:

Interventi:

- Scenario macroeconomico e trend dei mercati
Donato Gianantoni - Presidente ADACI Sez. Emilia Romagna/ Marche
Nevio Benetello - Presidente ADACI Sez. Tre Venezie
- Trasporti e servizi
Alessandro Baldazzi - Dir. Operativa CAMAR – GRUPPO FARO
- Case Study: Approfondimento su Rame e Alluminio
Gianni Robinelli - CPO Pedrollo Spa
- Tavola rotonda aperta ai partecipanti



PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE

IMPIANTI TECNOLOGICI, INFRASTRUTTURE E COSTRUZIONI

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 17:00 / 18:30

Chairman:

Guido Gilardi - Vice Presidente ADACI Sezione Toscana/Umbria)

IL RUOLO DELLE COSTRUZIONI E DELLE INFRASTRUTTURE AL SERVIZIO DEL SISTEMA PAESE

In un contesto geopolitico e geoeconomico in costante cambiamento, con un quadro normativo nazionale articolato e ricco di oneri ed obblighi, nella Tavola sarà esaminato il ruolo degli operatori nei diversi specifici comparti, analizzando le fasi dalla progettazione alla realizzazione e successiva entrata in esercizio di opere ed impianti al servizio della crescita delle comunità e dello sviluppo dei territori.

Salute e sicurezza, sostenibilità, ambiente, materiali e tecnologie evolute nonché l' I.A. in ambito edilizio ed infrastrutturale, per la creazione di reti e connessioni a servizio del paese.

Partecipano alla Tavola nelle sessioni previste :

- ANCE – Ass. nazionale costruttori edili
- CQOP SOA Spa
- FS Logistics Spa
- Ale Consulting Srl
- Consorzio Lariano



PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE

FORMAZIONE PROCESSI ORGANIZZATIVI E STRATEGICI

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 11:00 / 13:00

Coordinatori:

Antonio Piero - Consigliere ADACI Sezione Lombardia, Sourcing Manager – PENTAIR

Mario Villa - Socio ADACI Sezione Lombardia/Liguria, Purchasing Manager – DOMINO GROUP

ORGANIZZARE IL PROCUREMENT

Reskilling Procurement per multinazionali e PMI

Lo scenario internazionale, caratterizzato da instabilità geopolitiche, volatilità dei mercati, pressione sulle catene di fornitura e crescente attenzione alla sostenibilità, sta trasformando profondamente il ruolo delle funzioni Procurement, imponendo alle organizzazioni un rapido e sostanziale percorso di adeguamento.

In questo contesto, il Procurement non rappresenta più soltanto una funzione operativa orientata alla gestione degli acquisti, ma diventa un attore strategico capace di generare valore, supportare l'innovazione, mitigare i rischi e contribuire alla competitività dell'impresa.

Per affrontare efficacemente queste sfide è necessario avviare un percorso di "reskilling" e trasformazione delle competenze, valorizzando nuove capacità analitiche, digitali e relazionali, in linea con le esigenze attuali e future del mercato.

Ti invitiamo a partecipare alla tavola, un momento di confronto e condivisione dedicato all'evoluzione della funzione approvvigionamenti, costruendo insieme una visione moderna del Procurement, attraverso innovazione tecnologica, competenze e nuove strategie organizzative.

Interventi:

- Organizzazione Acquisti: Normative ed applicazione per le PMI – **Mario Villa**
- Dalle Norme alle Best Practice: costruire la funzione approvvigionamenti in modo efficace ed agile – **Antonio Piero**



PROCUREMENT OLTRE

TAVOLE ROTONDE PARALLELE



FORMAZIONE, VENDOR RATING & CONTRATTUALISTICA

Venerdì 12 giugno 2026 - ore 17:00 / 18:30

Chairman:

Tommaso E. Romolotti - Ordine Avvocati Milano, New York State Bar Association, Committee on AI and Emerging Technologies NYSBA, Docente ADACI

Mariana Adascalitei - Procurement Manager, oltre 15 anni di esperienza internazionale, Docente ADACI

Bianca De Fazio - Senior Buyer e Autrice di una Tesi ADACI su negoziazione, diversità e rischi tra common law e civil law

CONTRATTI, AI E RISCHIO FORNITORE: IL PROCUREMENT CHE ANTICIPA, PROTEGGE E NEGOZIA MEGLIO

Prezzo, tempi e qualità non bastano più.

Oggi il vero rischio può nascondersi in una conferma d'ordine, in una clausola non presidiata, nell'uso non dichiarato dell'Intelligenza Artificiale o in condizioni del fornitore accettate senza accorgersene.

Questa tavola ADACI è pensata per buyer senior, procurement manager e aziende che vogliono trasformare la contrattualistica da documento "da firmare" a leva strategica di tutela, controllo e vantaggio negoziale.

Un confronto pratico su condizioni generali di contratto, Battle of Forms, clausole critiche, civil law/common law e rischi AI nei rapporti con i fornitori.

Per chi vuole smettere di inseguire i problemi contrattuali e iniziare a prevenirli.

Relatori:

- **Avv. Tommaso E. Romolotti** - Ordine Avvocati Milano, New York State Bar Association, Committee on AI and Emerging Technologies NYSBA, Docente ADACI
- **Mariana Adascalitei** - Procurement Manager, oltre 15 anni di esperienza internazionale, Docente ADACI
- **Bianca De Fazio** - Senior Buyer e Autrice di una Tesi ADACI su negoziazione, diversità e rischi tra common law e civil law

PROCUREMENT OLTRE

I sei fattori determinanti e convergenti del nuovo procurement:

**RISORSE, GEOGRAFIA, TECNOLOGIA,
NETWORK, TALENTO e FORMAZIONE.**

Venerdì 12 Giugno 2026 – ore 8:30-18:30
Sabato 13 Giugno 2026 – ore 8:30-12:30
REZZATO (BRESCIA) C/O VILLA FENAROLI PALACE HOTEL



Info Utili



VILLA FENAROLI PALACE HOTEL

Via Giuseppe Mazzini, 14
25086, Rezzato, Brescia
www.villafenaroli.it

COME ARRIVARE

In auto

A pochi minuti dall'uscita Brescia Est - Autostrada A4 MI-VE
Autostrade
A4 Milano - Venezia 7 km
A21 Torino - Brescia 17 km

In aereo

Se venite da più lontano, ci trovate a distanza di circa
60 km dagli aeroporti di Bergamo Orio al Serio e Verona
Villafranca, serviti da compagnie aeree internazionali.
Aeroporto di Brescia "Gabriele d'Annunzio" 15 km
Aeroporto di Verona "Valerio Catullo" 55 km
Aeroporto di Bergamo Orio al Serio 60 km

In treno

A 9 km dalla Stazione FS di Brescia (linea Milano - Verona - Trieste),
i bus extraurbani diretti a Verona, Portese, Salò e Gargnano e la linea
urbana n°3 vi lasceranno a pochi metri dalla nostra struttura.
Perché non provare invece la nuova metropolitana con biglietto
integrato per visitare la città?
www.sia-autoservizi.it - www.bresciamobilita.it

PERNOTTAMENTO

È possibile pernottare presso Villa Fenaroli Palace Hotel dove ADACI ha opzionato delle camere:

Camera Classic	DUS	€ 80.00	DBL € 100.00
Camera Superior	DUS	€ 90.00	DBL € 110.00
Camera Deluxe	DUS	€ 100.00	DBL € 120.00

Le tariffe indicate sono comprensive di ricca prima colazione a buffet, IVA 10% internet, acqua minerale nel frigobar, Smart Tv con SKY, utilizzo spazio fitness, parcheggio esterno, tasse e servizio. A Rezzato non vige la tassa di soggiorno.

Check in dalle ore 14.30 - Check out entro le ore 11.00

Cancellazione FREE entro 3 gg la data d'arrivo.

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

Per partecipare al Negotiorum Fucina, è necessario iscriversi online all'indirizzo:

<https://shop.adaci.it/fucina-giu-2026.html>

La partecipazione al Negotiorum Fucina dà diritto a 12 crediti per il mantenimento dell'attestazione Q2P ADACI

TIPOLOGIE PARTECIPANTI	ISCRIZIONI FINO AL 31 / 5	ISCRIZIONI DAL 1 / 6
Socio ADACI Onorario	GRATUITO	GRATUITO
Socio ADACI Qualificato	30 € + IVA	70 € + IVA
Socio ADACI Ordinario e Sostenitore	70 € + IVA	120 € + IVA
Non Socio ADACI	180 € + IVA	240 € + IVA

