

PERSONAL BUYER ADACI



AL TUO FIANCO, QUANDO SERVE!

La professionalità di ADACI per migliorare il tuo processo di acquisto e aumentare il valore competitivo della tua Azienda con un consulente personale al momento giusto.

Per informazioni:
Segreteria Nazionale 02-40072474 ☎
informazione@adaci.it ✉

www.adaci.it

ADACI
Associazione Italiana Acquisti
e Supply Management

**La professionalità di ADACI
per migliorare
il tuo processo di acquisto
e aumentare il valore competitivo
della tua Azienda
con un consulente personale
al momento giusto**



Un servizio di affiancamento e di formazione one-to-one dedicato alle PMI che:

- ✓ intendano costituire ex-novo una funzione acquisti
- ✓ desiderino ristrutturare la funzione esistente
- ✓ abbiano la necessità di formare il nuovo responsabile della funzione
- ✓ debbano effettuare approvvigionamenti per i quali sono necessarie competenze specifiche
- ✓ richiedano una assistenza telefonica e/o mail su questioni particolari

PERSONAL BUYER – Che cosa, chi, come, dove, quando e quanto

Che cosa

Il “comprar bene” è una scienza esatta che conosce infinite varianti applicative in funzione della dimensione aziendale e del settore di attività economica di appartenenza. Da mezzo secolo Adaci divulga i principi e gli strumenti che permettono all’impresa di provvedere agli acquisti di beni e servizi con attenzione alla qualità, all’innovazione tecnologica e alla competitività. I contenuti trasmessi dai consulenti Adaci impegnati nel progetto PERSONAL BUYER sono immediatamente utilizzabili e la loro efficacia è verificabile nel breve periodo.

Le materie tipicamente sviluppate nell’ambito dei progetti di affiancamento sono:

- Ricerca e valutazione nuovi fornitori
- Valutazione e gestione fornitori attivi
- Creazione del format di Richiesta di offerta
- Metodologie di comparazione delle offerte
- La trattativa
- Il contratto d’acquisto (ordini chiusi, convenzioni, listini, accordi quadro)
- Expediting e post-ordine

Chi

Un servizio dedicato alla piccola e media azienda sia industriale (piccole manifatture, terzisti, lavorazioni varie) sia dei servizi (società commerciali e della distribuzione in ogni settore, servizi alla persona, servizi professionali alle imprese).

Come e dove

- Sotto forma di consulenza/formazione/affiancamento presso la sede del cliente
- In regime di tutoring a distanza (a mezzo mail e/o telefono)

Quando

- Per l’attività di affiancamento tre giorni lavorativi per la formulazione del progetto e un massimo di dieci giorni lavorativi per l’inizio delle attività dopo l’accettazione da parte del cliente
- Per il servizio di tutoring l’operatività è garantita tre giorni lavorativi dopo la richiesta

Quanto

- L’attività di affiancamento presso la sede del cliente è venduta in pacchetti di giornate (8 ore) e/o di mezza giornate (4 ore). La durata e l’articolazione degli interventi sono stabilite congiuntamente con il cliente. I prezzi, comprensivi delle spese di viaggio del consulente, sono stabiliti in funzione della durata e della tipologia di intervento.
- Il tutoring è fruibile attraverso una formula ad abbonamento. Il primo abbonamento ha un costo di 500,00 euro. Questa tariffa comprende l’associazione ad Adaci per un anno e la possibilità di inviare al tutor dieci mail contenenti un solo quesito alle quali il tutor risponderà sempre via mail (Se giudicato necessario dal tutor per ogni quesito sarà possibile intrattenere una conversazione telefonica). Gli abbonamenti successivi sono venduti alla tariffa di 350,00 euro.

L’iscrizione ad Adaci: Per i fruitori finali dei servizi di Personal Buyer è gradita l’iscrizione ad Adaci (160,00 Euro/anno per il 2016)